

El Economista

ISSN 1819 - 1632

Junio, Julio / 2021 N° 59 Nueva Época

- La economía en tiempos de pandemia
- Pandemia COVID 2019 y el impacto en la Balanza Comercial de Bolivia
- Ni Hayek ni Keynes
Hacia un pensamiento económico Latinoamericano
- Industrialización en Bolivia
- Contradicciones en el capitalismo contemporáneo
- Avance de investigación del Proyecto:
Litio y Sangre en el Estado Boliviano



Contenido

Facultad de Ciencias Económicas y Financieras	3
MSc. Victor H. Endara Villafrfroerl DECANO	4
MSc.. Freddy Aliendre España VICEDECANO	13
MSc. Roberto Ticona García DIRECTOR DE CARRERA	31
Instituto de Investigaciones Económicas Investigadores	37
Lic. Abraham Pérez Alandia Lic. Gilka Averanga Rodriguez Dr. Iván O. Velasquez Castellao	50
Personal Administrativo	57
Lic. Carlos Chávez Vidaurre Sr. Alfredo Soliz Sardán Lic. Ricardo Valer Durán Sra. María Luisa Bustillos Arce Sta. Pamela Callizaya Mendoza	
"El Economista"	
Revista del IIE - UMSA	
Responsable de Edición Alfredo Solíz Sardán Av. 6 de Agosto No. 2170 Edificio "Hoy" Piso 5 Sopochachi La Paz - Bolivia Teléfono: (591-2) 2441118 Fax: 2441118 E-mail: iie@umsa.bo	

Registro de Derechos de Autor
R.A. No. 9-001-225/2000
Diseño y diagramación
Marcelo Gamarra Parada
Telf. 2812758
GRÁFICA CONCEPTUAL
La Paz - Bolivia

*"El Economista" desea brindar sus páginas a docentes y profesionales interesados en hacer conocer sus opiniones y análisis relacionados con temas económicos de coyuntura, al mismo tiempo tiene interés en recibir sus comentarios sobre artículos publicados. La libertad de pensamiento es un principio que guía al **El Economista**.*

Los artículos pueden ser reproducidos total o parcialmente mencionando la fuente.

Los documentos de investigación publicados en la presente Revista, es de entera responsabilidad de los autores y no compromete la opinión del Instituto y de la Universidad.

El Economista

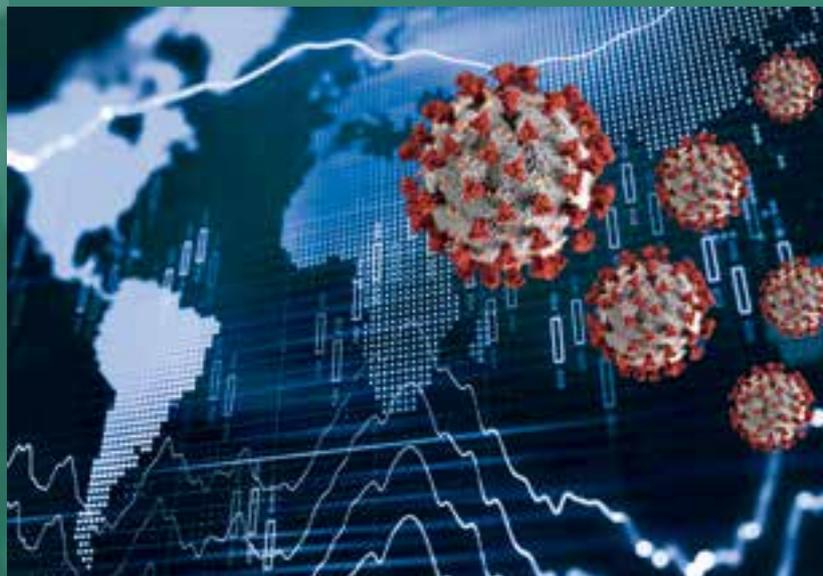
Presentación

El Instituto de Investigaciones Económicas de la Carrera de Economía y de la Facultad de Ciencias Económicas y Financieras de la Universidad Mayor de San Andrés, presenta artículos de investigación en el área Económica de interés de la comunidad académica de estudiantes, docentes investigadores, autoridades universitarias, profesionales y de la sociedad en su conjunto, para conocimiento del alcance de los temas estudiados en el ámbito actual y de elementos teóricos que permitirán generar debate y críticas al pensamiento económico.

En ese contexto, estudios que demuestran el compromiso permanente de la academia en considerar espacios económicos cruciales, para consideración reflexiva de la opción pública.

DIRECTOR CARRERA ECONOMÍA

LA ECONOMÍA EN TIEMPOS DE PANDEMIA



5 |
6 |
7 |
9 |

LA ECONOMÍA EN TIEMPOS DE PANDEMIA



Walter Abraham Pérez Alandia
Docente Investigador Titular de la UMSA

RESUMEN

El análisis de organismos internacionales respecto a la recuperación de las economías: mundial, regional y otras categorías de clasificación de los países, muestran distintas posiciones, optimistas y taciturnas. Las proyecciones de crecimiento del producto de los países del bloque emergente son más optimistas que los de economías avanzadas.

En cuanto a los pronósticos de crecimiento para la región de América Latina y el Caribe se encuentra con mayores dificultades que el resto de regiones, hay pocas economías que muestran su capacidad de respuesta más rápida, entre ellas está, la economía boliviana, de la cual se mencionan, en el análisis, tres aspectos: el IGAE, Comercio exterior y desocupación.

Organismos internacionales que analizan el comportamiento de la economía mundial, considerando diferentes clasificaciones regionales y de potencial económico de los países, se muestran muy optimistas en relación a, la recuperación de la economía, después de la pandemia del Corona virus.

Claro es que estos organismos internacionales, son firmes defensores del sistema vigente, esto es que, son defensores del sistema económico capitalista. Sin embargo, haciendo abstracción de ese componente, consideremos los motivos por los que sus exposiciones, sobre la recuperación de la economía son optimistas:

La OCDE (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos) actualizó las previsiones sobre el crecimiento mundial, ajustando el crecimiento de la economía mundial hacia el alza, de 4.2% anterior (proyección en diciembre del 2020) al 5.6% (ajuste en abril del 2021). Dicho ajuste se debe a observaciones del comportamiento en alza o recuperación, tanto de los países desarrollados como de los países en vías de desarrollo. Este organismo, con sede en París afirmó que, **“las perspectivas económicas mejoraron notablemente en los últimos meses”**, es decir entre enero y abril del presente año, fundamentando que, el desarrollo de las vacunas y la masiva aplicación en la población, es el estímulo de la recuperación.

Por su parte, **“El FMI espera un crecimiento superior al 5,5% este año y del 4,2% para 2022. Esas divergencias “peligrosas” se observan no solo dentro de los países, también entre los países y las regiones”**. Advirtiendo que, a diferencia de la recuperación de la crisis del 2008, esta vez se muestra más desequilibrada, una de las causas es, sin duda, la desigual distribución de las vacunas, debido al acaparamiento de estas, por parte de los países desarrollados, estimulados por la lógica de la ganancia. Al respecto, opiniones de economistas expertos en el análisis de la economía mundial, reconocen las brechas que ocasiona la desigualdad entre países, claro que no explican razones objetivas de tal fenómeno, por ejemplo:

“El economista jefe de JP-Morgan Chase, Bruce Kasman, asegura que no se ha visto una brecha tan amplia en 20 a 25 años entre el crecimiento esperado de Estados Unidos y otros países desarrollados en comparación con los mercados emergentes. Eso se debe en parte a las diferencias en la distribución de la vacuna”. (Reuniones de expertos del BM y el FMI).

Es oportuno recordar que, en el paradigma neoclásico, no existe teoría de la crisis, en razón de ello estos expertos internacionales observan la situación de las desigualdades, pero no explican las causas.

En una posición menos optimista están los expertos del Banco Mundial, quienes afirman que: si

bien las actividades económicas mundiales se están recuperando del colapso del Coronavirus, la misma se mantendrá por debajo de las tendencias previas a la pandemia, debido a que, la pandemia está agravando los riesgos vinculados al incremento de la deuda a nivel mundial. En este entendido, dice el BM, es probable que, en el curso de los próximos 10 años se agrave la desaceleración del crecimiento potencial. El documento del BM afirma que: **“Luego del colapso ocasionado por la COVID-19 el año pasado, se prevé que la actividad económica mundial aumentará un 4 % en 2021”**.

Así mismo, el BM alerta sobre los riesgos que podrían provocar ajustes a la baja de esta proyección, como: un resurgimiento del virus con la aparición de cepas que las vacunas se vean impedidas de inmunizarlas; retrasos en la vacunación en poblaciones numerosas o de países que queden marginados en la adquisición de las mismas.

Claro está que, el fenómeno de la acumulación de las vacunas por parte de los países ricos, no es considerado en el análisis del

BM; también se suponen aspectos que impidan la recuperación a las tensiones financieras. El cuadro que se muestra a conti-

nuación es un resumen del que se presenta en el documento del BM:

CUADRO 1
CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA AGRUPADAS

	2018	2019	2020e	2021f	2022f
Mundo	3.0	2.3	-4.3	4.0	3.8
Economías avanzadas	2.2	1.6	-5.4	3.3	3.5
Economías emergentes y en desarrollo	4.3	3.6	-2.6	5.0	4.2
Asia oriental y el Pacífico	6.3	5.8	0.9	7.4	5.2
Europa y Asia central	3.4	2.3	-2.9	3.3	3.9
América Latina y el Caribe	1.9	1.0	-6.9	3.7	2.8

Fuente: elaboración en base a informe: Global Economic Prospects.

Las proyecciones del cuadro 1 nos muestran que: la recuperación de las economías avanzadas, para el 2021, se encuentran por debajo del promedio mundial, es decir por debajo del 4%; el grupo de las emergentes es mayor al promedio mundial y mayor al de las avanzadas, esto

muestra la mayor dinámica de las economías del Asia Oriental y Pacífico; así como de Europa y Asia central. En cuanto la recuperación del bloque América Latina y el Caribe, están por debajo de la mundial, 4%, pero por encima de las avanzadas, 3,7%.

Las proyecciones para el 2022, todas se ajustan a la baja, pero la mayor baja está en el bloque de América Latina y el Caribe. Aspecto que, puede explicarse por varias dificultades para la recuperación pronta, en varios países de la región.

LA ECONOMÍA REGIONAL Y SUS DIFICULTADES EN SU RECUPERACIÓN

Se percibe que, las economías de América Latina y el Caribe encuentran dificultades para su recuperación, situación que, pueden ser resumidos en los siguientes aspectos:

1. El mercado laboral de la región sufrió un retroceso de por lo menos 10 años. De acuerdo a la OIT los niveles de desempleo alcanzados

son bastante altos, 14.6% a 15.9%, tasas de desempleo en países de economías fuertes en la región, como Brasil o Colombia el desempleo se incrementó en 2.5% en relación al periodo anterior, lo que muestra que el número de desocupados esta alrededor de 30 millones de personas de la población activa en la región.

2. Por su parte la CEPAL informa que: los niveles de pobreza se ampliaron de modo alarmante, más de 16 millones de personas han caído en la extrema pobreza durante el 2020, fenómeno ocasionado por la pandemia. Ese dato se suma a la existente antes de la pandemia, lo cual permite cuantificar a la CEPAL que, el número de



pobres en la región alcanzan a más de 83 millones de personas.

3. América Latina resulta ser la región más afectada por la pandemia, la región representa el 19% del total de los

casos del Covid-19 y alrededor del 27% de las muertes; siendo que, tiene solo el 8% del total de la población mundial.

4. Además de estas desventajas y efectos negativos, según estudios de la Universidad Jhonson Hopkins, el crecimiento económico se ve fuertemente afectado por los bloqueos impuestos en varios países de la región, por parte de los EE.UU y sus aliados incondicionales.

5. De la misma forma, podemos atribuir que, las dificultades para la pronta recuperación económica de varios países de la región, se deben a los conflictos políticos provocados por la tozudez de gobiernos de corte neoliberal y de golpes de Estado en diferentes modalidades.

6. La administración de la salud pública en los países de la región, definitivamente deja mucho de ser razonablemente regular, por lo menos. Países como Brasil, Ecuador, Colombia, Bolivia u otros, durante el 2020, no supieron dar respuestas adecuadas

para disminuir los casos del Covid-20.

7. Según el Washington DC, las proyecciones que se hicieron para economías de América Latina se publicas así:

“El primer grupo incluye naciones como Perú, que crecerá un 7,6% tras una contracción del 12,0% en 2020, Argentina crecerá un 4,9% tras una contracción del 10,6% en 2020 y Colombia, que crecerá un 4,9% tras una contracción del 7,5% el año pasado.

Los países que se espera que crezcan por debajo del crecimiento promedio de 4.1% incluyen a Bolivia, que crecerá 3.9% después de una contracción de 6.7% en 2020, México crecerá 3.7% después de una contracción de 9% y Brasil crecerá 3% después del 4.5% de contracción en 2020. Se pronostica que otros países continuarán la tendencia negativa de crecimiento durante 2021, como Nicaragua y Surinam”. (<https://www.aa.com.tr/es/econom%C3%ADa/la-lenta-recuperaci%C3%B3n-econ%C3%B3mica-que-le-espera-a-am%C3%A9rica-latina-/2166503>).

Medidas para revertir el desempeño negativo de la economía

En tanto que la recuperación económica de la región, América Latina y el Caribe, muestra un camino dificultoso, no solo por las profundas cicatrices que deja la pandemia del Coronavirus, también por los conflictos políticos en algunos países de la región, como Chile, Colombia; también por el irracional bloqueo que sufren países como Cuba, Venezuela, Nicaragua, por parte del imperio en decadencia, el caso de la economía boliviana muestra rasgos de una mejor recuperación.

Claro está que, no hay que olvidar que la economía boliviana fue doblemente castigada: Por un lado, el golpe de Estado de octubre y noviembre del 2019, los grupos que tomaron el poder por la vía de hecho (gobierno de facto) a parte de tomar para sí, recursos económicos de instituciones del Estado, como: ENTEL, YPFB, TGN; frenaron la dinámica que habían adquirido las empresas estratégicas del Estado, suspendieron ejecuciones comprometidas de la inversión pública, ejecutaron despidos masivos del sector público, cerraron dos ministerios, cultura y deportes. Todos estos hechos delictivos, se ejecutaron antes de entrar en la cuarentena por motivo del Corona virus es decir entre noviembre y marzo.

Por el otro lado, los primeros 9 meses de la pandemia (abril-noviembre del 2020) sin atención de salud pública por parte de los golpistas, tiempo en el que



dedicaron a incrementar los saqueos las arcas del Estado, compra de respiradores que no funcionan, daños intencionales a la infraestructura productiva, caso Bulo Bulo, préstamo irregular o ilegal del FMI, decretos que vulneraban mandatos constitucionales. Fue el tiempo en que las autoridades golpistas del gobierno de facto manifestaban sus simpatías con la dictadura del mercado, neoliberalismo de manual.

La caída del PIB al -8.3% del 2020, debe ser revertida para salir de la profunda crisis económica en la que nos dejaron los golpistas. En consecuencia, las políticas económicas, financieras y productivas, etc. (incluida la de salud pública), debían tener esa fuerza y dirección. Se implementaron varias medidas orientadas a reactivar la economía nacional y atender la recuperación de la demanda y ofertas internas y, responder a las posibilidades que se abran, desde el mercado externo. Entre estas citamos las siguientes:

-
-
-
-

Principales medidas implementadas para la reactivación de la demanda interna, la misma que fue castigada por el cierre de las unidades económicas y el masivo despido de trabajadores.

De modo complementario, había que tomar medidas, para solucionar la crisis de la oferta, desde esa perspectiva, se debía recuperar la dinámica de la Inversión Pública, como el principal motor de crecimiento eco-

nómico. Motor de la economía boliviana que fue intencionalmente frenada por los gobernantes de facto. En este sentido, El Presupuesto General del Estado (PGE) 2021, programó una inversión pública que asciende a \$us4.011 millones.

Uno de los instrumentos de compromiso de las autoridades económicas es el Programa Fiscal Financiero, es, definir la proyección de indicadores claves para la economía boliviana. En este sentido, los compromisos

de la política fiscal y la política económica, en coordinación con el resto de los sectores, otorgan la confianza necesaria a la población y sus actividades económicas. Los aspectos relevantes de este documento plantean lo siguiente:

Con base en las proyecciones del documento suscrito, se proyecta un crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) de alrededor del 4,4%, una inflación de fin de período en torno al 2,6%, un déficit fiscal de aproximadamen-

te 9,7% del Producto Interno Bruto (PIB).

Además de estos indicadores clave, en el documento está el compromiso de mantener el tipo de cambio, dando seguridad al mantenimiento del poder adquisitivo de nuestra moneda. El Programa fiscal Financiero, sienta las bases del crecimiento económico, de la soberanía económica y de la confianza de la población en el manejo transparente de las políticas económicas.

El Índice Global de Actividad Económica (IGAE) acumulado al primer cuatrimestre del 2021.

Los últimos informes sobre la economía boliviana, muestran una recuperación importante. La autoridad del MEFP (Ministerio de Economía y Finanzas Públicas) anuncio que el indicador IGAE (Índice Global de Actividad Económica), elaborado por el

INE, registra una tasa acumulada positiva del 5.3%, al mes de abril del 2021. Dicha tasa positiva es superior a la de -7.5% de abril del 2020.

Los sectores que registraron destacada recuperación son:

minería, con 34.2%; construcción, con el 18%; hidrocarburos con 10%; industria manufacturera con 9.6%, le siguen comercio y servicios, etc, también con tasas positivas. Ver gráficos a continuación:

GRAFICOS: A y B

IGAE COMPARADO ABRIL 2020 CON ABRIL 2021 Y IGAE ESTIMADO POR SECTORES

A) Crecimiento acumulado del IGAE Abril 2020 y 2021



(e) Preliminar
Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)
Elaboración: Ministerio de Economía y Finanzas Públicas, Unidad de Análisis y Estudios Fiscales

B) Crecimiento estimado de actividades económicas (abril 2021) (en porcentajes)



(e) Estimado
(1) Comprende: Servicios comunales, sociales y personales, restaurantes y hoteles y servicios domésticos
(2) Comprende: Productos agrícolas no industriales, productos agrícolas industriales, coca y productos pecuarios
(3) Comprende: Servicios financieros, servicios a las empresas y propiedad de vivienda
Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)
Elaboración: Ministerio de Economía y Finanzas Públicas, Unidad de Análisis y Estudios Fiscales

Los medios de comunicación escritos, televisivos y radiales, informaron sobre estos resultados. Algunos, como es de esperar, obteniendo criterios provenientes de analistas recargados de su formación ortodoxa neoclásica y sus posiciones ideológicas neoliberales, emitiendo, en sus medios, estrofas vulgares como esa de que “*esta cifra no se percibe en el bolsillo de los ciudadanos*”. ¿Estarán pensando en el bolsillo de su exministro Murillo?, ese personaje y su banda no necesitan del Bono contra el Hambre, se fueron con el bolsillo lleno y la panza rebalsada.

Utilizando ironías e hipocresías trilladas, los medios mostraron el gráfico que proporcionados por el INE, A y B arriba señalados, la información es correcta, las interpretaciones y comentarios están solapadas.

El gráfico A, muestra con claridad, la diferencia del IGAE, acumulados, abril 2020 y abril 2021, un elemento que hay que destacar en esta exposición comparativa y que, los medios la observan y no realizan un análisis comparativo, necesario en la tarea de los investigadores, es que:

1. El IGAE a marzo del 2020, **-7.5%** (crecimiento negativo o decrecimiento), es producto de las decisiones de las autoridades de facto, sobre el desempeño de la economía, frenaron la dinámica del modelo económico vigente durante 13 años (2006-2018), con el propósito de retornar al retrógrado modelo neoliberal, no es



resultado de la pandemia, el encierro domiciliario recién se produjo desde finales de marzo del 2020.

2. El IGAE de abril del 2021, **5.3%** (crecimiento positivo de la economía), es el resultado de las medidas de reactivación tomadas desde diciembre del 2021. Segura-

mente también, tiene que ver, con la recuperación económica regional y mundial, ahí va, por ejemplo, la variación positiva de los precios. Pero no es solo eso, en la economía no hay milagros, ni las externalidades son automáticamente positivas; todo resultado es producto de toma de decisiones.

3. Los golpistas decidieron magullar la economía para entregárselo en bandeja al capital transnacional, recursos naturales como el Litio, el gas, el hierro, etc. Por esos el resultado de su IGAE, **-7.5%**.

4. En el actual gobierno y sus operadores, la decisión agresiva debe ir en línea con la recuperación del potencial de crecimiento de la economía, volver a darle los esfuerzos a la dinámica de la economía boliviana, ese potencial que se manifestó, durante varios periodos del Patrón Social Comunitario. Dicha tarea dio como resultado ese IGAE del **5.3%, acumulado abril del 2021**.

“

En el actual gobierno y sus operadores, la decisión agresiva debe ir en línea con la recuperación del potencial de crecimiento de la economía, volver a darle los esfuerzos a la dinámica de la economía boliviana

Saldo positivo de la Balanza Comercial

Otro de los indicadores importantes para detectar la recuperación de la dinámica económicas de un país es, el análisis de la Balanza, de las exportaciones e importaciones. A groso modo,

la recomendación generalizada de los economistas es que, hay que hacer los esfuerzos para tener una balanza favorable, esto es que, el resultado de la diferencia entre exportaciones

e importaciones tenga un saldo positivo. En el marco de este objetivo simple, veamos el comportamiento de este indicador, el grafico C nos muestra este comportamiento:

GRAFICO C

BOLIVIA: SALDO COMERCIAL¹ MENSUAL 2019 – 2021 (En millones de dólares)



(p) Preliminar

(1) Incluye Reexportaciones y Efectos Personales

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE)

Los resultados de comercio con el exterior (exportaciones vs. importaciones) muestran la recuperación positiva y un comportamiento simplemente saludable.

Durante el primer cuatrimestre del 2021, se registró la recuperación de los indicadores de comercio exterior. En este sentido, las exportaciones llegaron a \$us3.096 millones, el crecimiento, entre el primer cuatrimestre del 2020 y el primero del 2021 es de 34%.

Por el lado de las importaciones, estas alcanzaron a \$us2.643 millones, también se registró un incremento, entre los mismos periodos 2020 y 2021 de, 15.8%. estas cifras fueron publicadas por el Instituto Nacional de Estadística (INE).

Lo relevante en este incremento se muestra en la recuperación de la industria manufacturera y de minerales. Este aspecto evidencia la recuperación de la dinámica económica externa, de

nuestros socios comerciales, pero también refleja la respuesta del potencial económico de nuestros sectores.

Análisis más profundos sobre comercio exterior y economía interna debería llevarnos a desglosar la estructura de las exportaciones y de las importaciones. Hacemos esta notación para aclarar que, ese es un tema pendiente.

Ocupación y Desempleo en el primer cuatrimestre

Los registros trabajados por el INE para el cálculo de la tasa de desempleo urbano, muestran

importantes disminuciones, como es posible apreciar en el siguiente gráfico.

GRAFICO D

BOLIVIA: TASA DE DESEMPLEO ABIERTO URBANO
DICIEMBRE 2018 – ABRIL 2021 (En porcentaje)



(p) Preliminar

Fuente: Instituto Nacional de Estadística en base a la Encuesta Continua de Empleo

Tal como da cuenta el gráfico elaborado por el INE, estos datos son el resultado de una encuesta continua sobre el empleo, información que debería lograr toma de decisiones sobre creación de fuentes de trabajo, no solo en el sector público, también en el sector privado, los cuales podrían dejar de exportar sus recursos financieros a los paraísos fiscales y realizar inversiones dentro del territorio nacional, contando con población redundante en la economía, los empresarios pueden aspirar a convertirse en burguesía nacional.

De acuerdo al gráfico D, la tasa de desempleo urbano registra una disminución, del 9.7% en

enero del 2021 al 7.6% en abril del mismo periodo. La disminución es mayor si se considera la tasa con la que lograron los gobernantes de facto, a julio del 2020, se llegó a la tasa de 11.6%.

La situación de la recuperación económica de Bolivia, después de los dos golpes severos que sufrió (golpe de Estado y Pandemia) creemos que va por buen camino. Claro está que se convierte en controversia desde las opiniones de los que, de una u otra forma, coadyuvaron a la desestabilización política y económica, a ellos les sugerimos que:

¡No hay donde perderse! Descordados neoliberales, no intenten

desorientar a la población, con sus insolentes interpretaciones!

Bibliografía

INE; COMEX, ABRIL 2021.

Perspectivas económicas de la OCDE, mayo 2021 – OECD.

Reuniones de Primavera 2021 del Banco Mundial y el FMI: Comunicado del Comité para el Desarrollo, ABRIL 9 DEL 2021

<https://www.ine.gov.bo/index.php/estadisticas-economicas/comercio-exterior/estadisticas-basicas/>

<https://www.ine.gov.bo/index.php/tasa-de-desocupacion-en-area-urbana-de-bolivia-tiende-a-bajar/>

(<https://www.aa.com.tr/es/econom%C3%ADa/la-lenta-recuperaci%C3%B3n-econ%C3%B3mica-que-le-espera-a-am%C3%A9rica-latina-/2166503>).

Periódico de circulación nacional, Ahora el Pueblo, 25 de mayo.

Periódico de circulación nacional; El Deber,

(*) Economista, Docente Investigador titular de la UMSA, anti neoliberal y subversivo.

PANDEMIA COVID 2019 Y EL IMPACTO EN LA BALANZA COMERCIAL DE BOLIVIA

PRIMER CUATRIMESTRE: 2020 - 2021



15 |

16 |

16 |

19 |

27 |

29 |

30 |

31 |

32 |

PANDEMIA COVID 2019 Y EL IMPACTO EN LA BALANZA COMERCIAL DE BOLIVIA PRIMER CUATRIMESTRE: 2020 - 2021



"El comercio es la salud tranquila de las naciones."
Lord Lytton

Gilka Averanga Rodriguez
Docente - Investigador del IIE

RESUMEN

La investigación, analiza la crisis del COVID 19 pandemia mundial y su impacto sobre la Balanza Comercial de Bolivia, primer cuatrimestre del 2020 comparado con el cuatrimestre inicial del 2021 a objeto de estimar el saldo comercial deficitario y/o el superávit comercial, con el propósito de comparar y valorar los efectos de la crisis pandémica global sobre el saldo comercial de Bolivia. Los datos cuantitativos y cualitativos fueron compilados de instituciones estatales y privadas relacionadas al Comercio Exterior en base a la clasificación de Grandes Categorías Económicas Rev.3 (GCERev.3 Naciones Unidas). La Balanza Comercial, durante este contexto registra un comportamiento acíclico debido esencialmente por la caída del stock de reservas internacionales y su apertura comercial exportadora restringida oferente de materias primas y compradores de productos elaborados. El estudio expone resultados de una balanza comercial colapsada para abril del 2020 y una mejora significativa del saldo comercial primer cuatrimestre del 2021 con saldo favorable después de varias décadas.

PALABRAS CLAVE: Pandemia COVID 2019, Balanza Comercial, Producto Interno Bruto y Crecimiento Económico.

ANTECEDENTES

La pandemia del COVID-19 incorpora una crisis sin precedentes en la economía y el comercio mundial, porque estimula la contracción de la producción y el consumo en todo el mundo y según la Organización Mundial del Comercio (OMC) el sólido repunte del comercio mundial desde mediados del año pasado, contribuyó a suavizar el golpe de la pandemia para las personas, las empresas y las economías (Okonjo-Iweala, 2021) ...“Será esencial mantener abiertos los mercados internacionales para que economías puedan recuperarse de esta crisis y el suministro de vacunas rápido, global y equitativo es un requisito previo para la recuperación sólida y sostenida que todos necesitamos”.

El comercio mundial, como parte del análisis se ha recuperado a partir del primer trimestre de 2021 con un aumento del 10% respecto al mismo trimestre en 2020 y un incremento del 4% con relación al último trimestre del año pasado, según la Con-

ferencia de Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD,21). En el primer trimestre de 2021 el valor de las importaciones y exportaciones de mercancías de los países en desarrollo fueron sustancialmente mayores en comparación con el primer trimestre de 2020 y el primer trimestre de 2019 (alrededor del 16%) y según la UNCTAD, ese repunte en el comercio se produjo no solo en los sectores relacionados con el COVID-19 como los productos farmacéuticos, de comunicaciones y los equipos de oficina, sino también en otros sectores, como los minerales y el agroalimentario.

El principal órgano de la Asamblea General ONU, prevé en el segundo trimestre de 2021 que el valor del comercio mundial alcance 6.6 billones de dólares. Esto equivale a un aumento interanual de aproximadamente 31% en relación con el punto inferior de 2020 y aproximadamente 3% comparado con niveles preandémicos de 2019.

En América Latina, un rasgo relevante fue su alta volatilidad del mercado financiero, debido al nivel de incertidumbre y que obligó a los actores de estos mercados a retirar sus capitales de países especialmente emergentes y colocarlos en activos menos riesgosos. Esto ha generado por su parte que muchas monedas de los países se deprecien, que los precios del Oro y la Plata se eleven, pero no así el precio de las materias primas, que cayeron a cifras negativas en algunos casos como el petróleo (Banco Central de Bolivia, 2020). Por tanto, esta contracción en la economía boliviana afectó esencialmente a las remesas y al comercio de servicios como el turismo entre otros.

Al respecto, el enfoque metodológico del estudio incluye (Hernández Sampieri, 2016 a) que toda investigación cuantitativa pretende generalizar los resultados encontrados en un grupo (muestra) a una colectividad mayor (población) Pág. 19.

COMPORTAMIENTO DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES



En este contexto, se ilustra un cuadro comparativo de importaciones y exportaciones de las principales economías comerciales del mundo, primer trimestre 2021 comparado al desempeño del primer trimestre del 2019, difundido por la UNCTAD, que estima que el comercio continuará creciendo en 2021, particularmente en la segunda mitad del año, en torno a un valor del 16%.

Aun así, las perspectivas dependen, en gran medida, de la reducción de las limitaciones pandémicas, una tendencia

positiva persistente en los precios de las materias primas, disminución de restricciones en las políticas comerciales proteccionistas y condiciones macroeconómicas y fiscales favorables (UNCTAD, 2010). En vista a ello, se prevé que algunas economías se recuperen más rápido que otras. En particular, se estima que las economías de China y Estados Unidos sean las principales impulsoras del crecimiento mundial durante 2021. (Ver Cuadro 1 Pág. 4).

América Latina y el Caribe, es una región exportadora neta de productos primarios y manufacturas basadas en productos primarios y manufactura basada en productos primarios. Las características de los mercados de productos básicos en los cuales los países productores tienen poca capacidad de influir en los precios y donde, además, a veces existe un fuerte componente de volatilidad en los precios asociado a factores geopolíticos, climáticos o de legislación ambiental (ninguno de ellos controlable por las autoridades nacionales), abre un canal de transmisión de choques externos hacia la economía de la región a través de la relación de los términos de intercambio y su efecto sobre el ingreso disponible de las economías (CEPAL, 2021).

La realidad de los países de América Latina y el Caribe es heterogénea en lo que se refiere a la composición y el peso de este tipo de bienes en la canasta exportadora e importadora.

En este sentido, el grado de afectación ante choques de los

términos de intercambio son también diversos en las distintas subregiones y países que la componen, sin excepción, son exportadores netos en distintos grados según la CEPAL y se predice un crecimiento positivo en 2021, pero no alcanzará para recuperar los niveles de actividad económica de prepandemia. En

su Balance Preliminar de las Economías de la Región 2020, la CEPAL prevé una contracción promedio de -7,7% para 2020 la mayor en 120 años y un de 3,7% en 2021 (CEPAL, 2020). El comercio de la región exhibe su peor desempeño desde la crisis financiera mundial.

CUADRO 1
IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE LAS PRINCIPALES ECONOMÍAS COMERCIALES DEL MUNDO PRIMER TRIMESTRE 2020

PAÍSES		Q1 RELATIVO AL PROMEDIO 2020		Q1 RELATIVO AL PROMEDIO 2019	
		IMPORTACIONES	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	EXPORTACIONES
BRASIL	BIENES	↑ 22%	↑ 17%	↑ 4%	↑ 8%
	SERVICIOS	↓ 2%	↓ 2%	↓ 31%	↓ 15%
CHINA	BIENES	↑ 22%	↑ 20%	↑ 20%	↑ 25%
	SERVICIOS	↑ 3%	↑ 27%	↓ 23%	↑ 22%
INDIA	BIENES	↑ 45%	↑ 26%	↑ 10%	↑ 7%
	SERVICIOS	↑ 14%	↓ 2%	↓ 2%	↓ 3%
JAPON	BIENES	↑ 11%	↑ 16%	↓ 2%	↑ 5%
	SERVICIOS	↑ 5%	↓ 2%	↓ 2%	↓ 24%
COREA	BIENES	↑ 18%	↑ 19%	↑ 9%	↑ 12%
	SERVICIOS	↓ 2%	↑ 13%	↓ 20%	↓ 2%
RUSIA	BIENES	↑ 15%	↑ 14%	↑ 9%	↑ 10%
	SERVICIOS	↑ 7%	↓ 5%	↓ 30%	↓ 28%
SUDAFRICA	BIENES	↑ 25%	↑ 36%	↓ 4%	↑ 31%
	SERVICIOS	↓ 1%	↓ 26%	↓ 37%	↓ 62%
ESTADOS UNIDOS	BIENES	↑ 14%	↑ 16%	↑ 7%	0%
UNION EUROPEA	SERVICIOS	↑ 10%	↑ 3%	↓ 14%	↓ 18%
UNION EUROPEA	BIENES	↑ 13%	↑ 14%	↓ 1%	↑ 6%
	SERVICIOS	↓ 1%	↑ 7%	↓ 13%	↓ 6%

Fuente: Conferencia de Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) 2021.

Para contener la propagación del virus, los países de todo el mundo aplicaron medidas restrictivas en los principales puntos de acceso a sus territorios.

Estas prohibiciones afectaron la logística del comercio internacional e incluyeron medidas sanitarias adicionales e inspecciones más rigurosas tanto de la

carga y los equipos de transporte como del personal logístico que los opera, lo que ha incrementado los tiempos y el costo de operación del comercio exterior.

En América Latina, las exportaciones de la región cayeron cerca de 13% durante 2020 según informe de la CEPAL ... en el cual se indica que el comercio exterior de la región tuvo, en 2020, ... El comercio internacional de América Latina y el Caribe cerró 2020 con contracciones del 13% y del 20% en el valor de sus exportaciones e importaciones, respectivamente, lo que supone su peor rendimiento desde la crisis financiera mundial del 2009, en especial como resultado de la abrupta caída de la demanda mundial. La Secretaria Ejecutiva de la CEPAL, Dra. Alicia Bárcena, expreso que la pandemia interrumpió la producción y el consumo en todo el mundo, lo que afectó de manera significativa al comercio latinoamericano.

América Latina y el Caribe cuyas importaciones fueron ... el turismo, que en el primer semestre registró una reducción de 55% y las importaciones cayeron en 20% en 2020 siendo los sectores más afectados por la disminución del comercio internacional el turismo y los combustibles. Las importaciones más afectadas por el desplome del comercio internacional fue turismo, que en el primer semestre registró una reducción de 55%. Le siguió el de combustibles, con una contracción de 36%, y el de transporte, con una caída de 26%. (Ver Gráfico 1).

En efecto, se generó una alta volatilidad en el mercado financiero debido al nivel de incertidumbre, exigiendo a los actores de estos mercados a retirar sus capitales de las economías de países especialmente emergentes y colocarlos en activos menos riesgosos, o sea que diversas monedas de los países se deprecien, que los precios del Oro y la Plata se eleven, pero no así el precio de las materias primas, que cayeron a cifras ne-

gativas en algunos casos como el petróleo (Banco Central de Bolivia, 2020).

Un factor relevante, en esta época en la economía boliviana, como en otros países vecinos fueron las medidas de confinamiento y distanciamiento físico, agudizando más la crisis de oferta y demanda ocasionando una contracción en las remesas y suspendiendo el turismo entre otros.

CUADRO 1 PERSPECTIVAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) 2021.



En efecto, se generó una alta volatilidad en el mercado financiero debido al nivel de incertidumbre, exigiendo a los actores de estos mercados a retirar sus capitales de las economías de países especialmente emergentes y colocarlos en activos menos riesgosos, o sea que diversas monedas de los países se deprecien, que los precios del Oro y la Plata se eleven, pero no así el precio de las materias primas, que descendieron a cifras nega-

tivas en algunos casos como el petróleo (Banco Central de Bolivia, 2020).

Un elemento relevante, en esta época en la economía boliviana como en otros países vecinos fueron las medidas de confinamiento y distanciamiento físico, agudizando más la crisis de oferta y demanda, ocasionando una contracción en remesas internacionales en relación al registro con pico más alto en 2017

con un monto de 1.392 millones de dólares, y el monto más bajo se registró en 2006 con 569 millones. En la gestión 2019 las remesas que llegaron al país sumaron 1.318 millones de dólares, mientras que en la gestión 2020 el monto fue de 1.116 millones, de acuerdo a la información divulgada por el Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE) con datos del Banco Central de Bolivia (BCB).

BALANZA COMERCIAL DE BOLIVIA PRIMER CUATRIMESTRE 2020 - 2021

Balanza Comercial, es el registro de importaciones y exportaciones de un país en determinado periodo y tiene un saldo positivo cuando se exporta mayor cantidad de bienes y servicios de importación y entonces se denomina superávit comercial. La balanza comercial, es un indicador económico que se obtiene de datos sobre exportación e importación de bienes de consumo o, lo que es lo mismo, de pagos al exterior del país y cobros desde dicho exterior y sirve para comprender la oferta y la demanda del mercado, así como para identificar posibles signos de expansión o contracción económica. Su importancia radica en que ayuda a entender el potencial económico de un país en relación con otros, información útil para determinar con cuáles países establecer relaciones comerciales o en qué áreas invertir.¹

Cuando el saldo tiende a cero, se dice que hay comercio equilibrado, o sea no se registran

pérdidas ni ganancias, de modo que la balanza comercial está en equilibrio y un país de balanza comercial positiva, es considerado un país principalmente exportador y este escenario se

describe como una balanza comercial favorable, ya que un mayor nivel de ingresos representa una mayor capacidad de inversión y desarrollo.

Variables que inciden en la Balanza Comercial¹

Si bien la balanza comercial permite hacernos una idea bastante aproximada de la dirección económica de un país, no es un indicador suficiente para interpretar el comportamiento de la economía general. Esto se debe a que, por un lado, solo refleja un aspecto de la economía y, por otro lado se encuentra afectado por diversas variables. Entre algunas de las variables que afectan la balanza comercial podemos mencionar:

- *Las preferencias de consumo de la población con respecto a los productos nacionales y extranjeros.*

- *El precio de venta al consumidor de los productos importados.*
- *El promedio de ingresos de los consumidores de las importaciones o exportaciones.*
- *Las políticas de los gobiernos respecto del comercio exterior.*

Para examinar el comportamiento de balanza comercial boliviana del primer trimestre del 2020 contrastado con el primer trimestre del 2021, se considera relevante valorar el primer semestre del 2019 por su comportamiento referencial antes de la pandemia COVID 19.

¹ Conceptos <https://www.significados.com/balanza-comercial>.

El gráfico 2 Pág.9, evidencia el primer semestre de 2019 exportaciones menos significativas que las importaciones, con un déficit en la balanza comercial por un valor promedio de 135 millones de dólares por mes, en analogía al primer semestre de 2020. Por tanto, en el primer semestre se estima un superávit de balanza comercial, promedio de 38 millones de dólares y segundo trimestre registró un déficit con promedio aproximado de 57 millones de dólares en abril y mayo a diferencia de junio de 2020 que logro un superávit de 41 millones de dólares.

El 2020 el aparato productivo cae abruptamente, porque la economía boliviana entra en re-

cesión como los demás países afectados por esta pandemia recuperando a marzo de 2021 difundida por Instituto Nacional de Estadística (INE) que los buenos precios en los mercados internacionales comienzan a tener efecto en el comercio exterior boliviano, así en febrero el país registró un superávit comercial de 236 millones de dólares.

El Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE), contribuye a esta interpretación entre 2011 y 2020, señalando que las exportaciones de cueros y manufacturas sumaron 403 millones de dólares, equivalentes a 151 mil toneladas. En el año 2020, las ventas externas de estos pro-

ductos registraron una caída del 29% en valor y 22% en volumen, respecto al año 2019. En 2020, Bolivia exportó cueros y sus manufacturas a 27 países, siendo los principales destinos los Estados Unidos (34%) e Italia (33%). Santa Cruz fue el mayor exportador de cueros y sus manufacturas, representando el 74% del total exportado por el país, durante el 2020.

Por difusión del Instituto Nacional de Estadística (INE) en abril 2021, el Saldo Comercial registró un superávit acumulado de 453 millones de dólares, mayor respecto a similar período de 2020 obteniendo un superávit de 28 millones de dólares.

GRAFICOS: 2

BALANZA COMERCIAL PRIMER TRIMESTRE 2019 – 2021



Fuente: Elaboración propia, datos Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021.

Al respecto, se observa que para el primer trimestre de 2021 el país logra un superávit de 147 millones de dólares y esta situación coyuntural permite reflexionar sobre la pandemia COVID 19, porque los datos revelan que, en 2020 identificando el primer

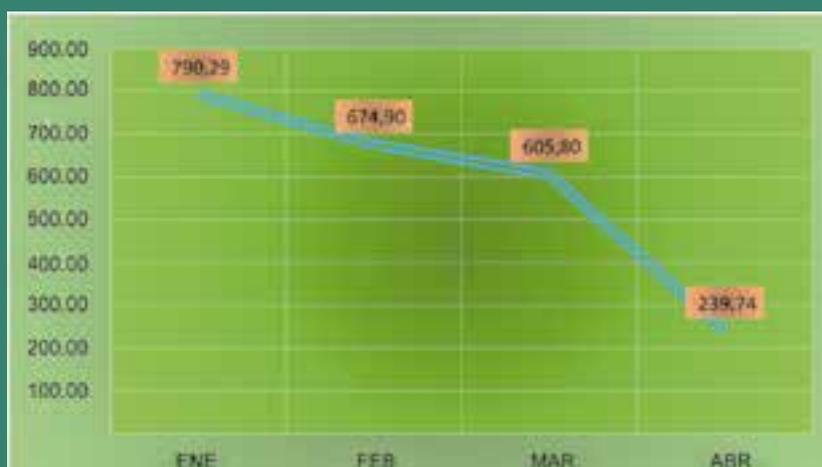
trimestre se logró una balanza comercial favorable, en comparación con el 2019 y cuyo comportamiento se repite al primer trimestre de 2021, con un valor mayor al 2020 y esto se explica debido a la emergencia sanitaria contraída considerablemente la

actividad del comercio internacional al inicio pandemia COVID 19. Este análisis, nos muestra que el 2020 y 2021 perturbaron al comercio internacional estos difíciles efectos que justifican el trabajo presentado.

Exportaciones

Las exportaciones primer trimestre 2020, tuvieron un comportamiento decreciente a partir de los 790.29 millones de USD enero, en febrero se registra una disminución de 115.38 millones de USD, en marzo vuelve a caer el valor de las exportaciones con 69.10 millones USD. Posteriormente, abril se observa una mayor caída que alcanza aproximadamente a los 366 millones de USD. En términos porcentuales y considerando el inicio y el fin del cuatrimestre abril registra la mayor caída del valor de las exportaciones las exportaciones y decrecen en un 70%. (Ver Tabla 1).

GRAFICO 3
EXPORTACIONES IER. CUATRIMESTRE 2020
(MILLONES DE USD)



Fuente: Elaboración propia, datos Instituto Nacional de Estadística (INE) 2020.

Las exportaciones del primer cuatrimestre 2020, disminuyeron en menor magnitud que las importaciones. Las exportaciones descendieron 1.909 millones, situándose como hace diez años atrás determinando que 4.600 millones de dólares dejaron de circular en la economía del país.

Las Exportaciones No Tradicionales, altamente generadoras de empleo y efectos multipli-

cadorecrescieron 4% en valor pese una baja del 4% en volumen, impulsadas por la venta de alimentos. Se destacaron las ventas de torta de soya con más de 492 millones de dólares; aceite crudo de soya (200 millones), joyería (131), nueces del Brasil sin cáscara (126), quinua (92); carne de bovinos (70); así como: alcohol, maderas, azúcar, bananas, leche, frejol, cueros, palmitos, café y cacao. La balanza comercial agropecuaria resultó superavitaria por casi 700 millones, gracias a que el sector no paró pese a la pandemia (IBCE, 2020).

Se aprecia una disminución en el nivel de exportaciones en los primeros tres meses del cuatrimestre, debido al contexto económico internacional y la caída de precios de materias primas como el petróleo para exportación del gas, sumados a otros factores político sociales manifestados en octubre de 2019, afectado por la cuarentena, pandemia en los niveles de exportación que reflejan una marcada caída el mes de abril de 2020. (Ver Gráfico 3).



Exportaciones Primer Cuatrimestre 2021

Las exportaciones 1er. Cuatrimestre del 2021, tuvieron una tendencia creciente de 15.52 millones de USD en febrero; 23.85 millones de USD marzo y 20.49 millones de USD en abril, alcanzando una tasa promedio de crecimiento de 2.68% (Ver Tabla 2)

Esta tendencia creciente, paulatinamente establece flexibilizaciones en medidas contra el COVID19, elementos que estaban orientadas a la reactivación de la economía nacional y durante la etapa de la pandemia con bajos niveles de inflación. Dadas estas condiciones externas e internas, las proyecciones del Banco Central de Bolivia para la economía señalan que al cierre de la gestión 2021, el crecimiento del Producto Interno Bruto estaría alrededor de 4,4%. Los principales riesgos que podrían determinar un menor crecimiento se subraya una menor demanda externa de gas, como el impacto más severo de la ola de pandemia y factores climatológicos adversos.

GRAFICO 4
EXPORTACIONES 1ER. CUATRIMESTRE 2021 (MILLONES USD)

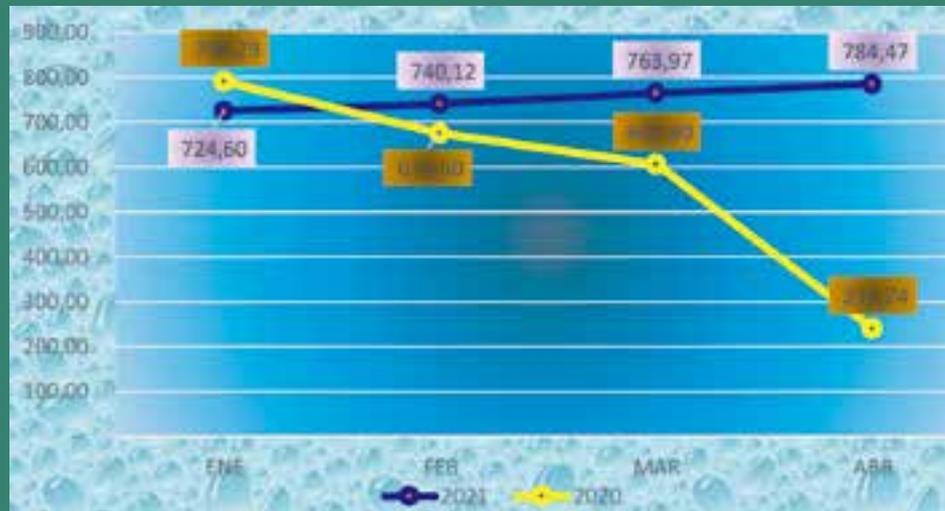


Fuente: Elaboración propia, datos Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021.

El incremento de niveles de exportación, permitió la implementación de medidas que impulsaron la actividad económica en acciones de cuarentena. El Gráfico 5 Pág. 13, permite relacionar el primer cuatrimestre del 2020 y 2021 con tasas de variación en enero y en ambos cuatrimestres existe un decremento del 8.31%; en febrero se identifica un crecimiento de 10%; en marzo se observa un incremento del 26% en relación al 2020 y abril se incrementa en 227.22% con un crecimiento sostenido que se justifica por la pandemia frente a la reactivación económica interna hacia el escenario internacional.

El valor de las exportaciones de productos nacionales No Tradicionales alcanzó a \$us 533,3 millones el primer trimestre (enero-marzo) de este año, monto mayor a los \$us 514,2 millones registrados por las ventas de gas natural, destacó el Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE, 2021). El sector agropecuario, en 2020, en plena época de pandemia del Covid-19, fue el único que reportó un crecimiento importante.

GRAFICO 4
COMPARACIÓN EXPORTACIONES IER. CUATRIMESTRE 2020-2021



Fuente: Elaboración propia, datos Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021

CUADRO 2
EXPORTACIONES, SEGÚN GRANDES CATEGORÍAS ECONÓMICAS (GCE REV. 3) ENERO – ABRIL: 2020 - 2021 (EN MILLONES DE DÓLARES ESTADOUNIDENSES)

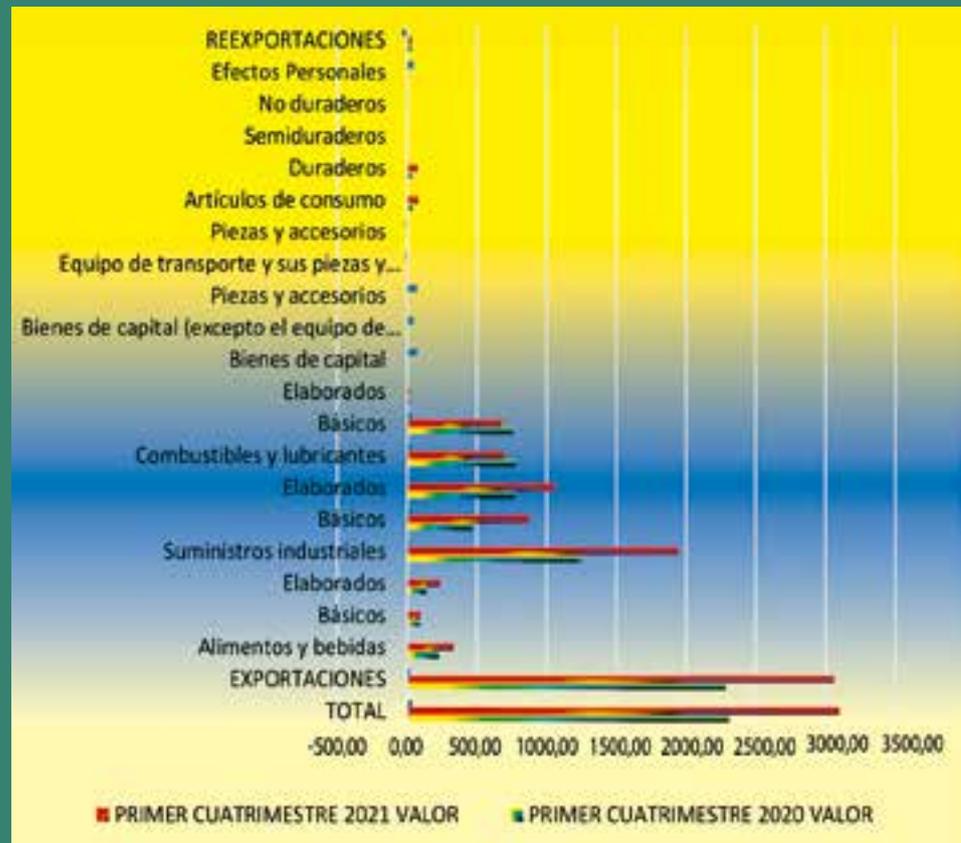
	PRIMER CUATRIMESTRE 2020		PRIMER CUATRIMESTRE 2021		VARIACION PORCENTUAL
	VALOR	PARTICIPACION PORCENTUAL	VALOR	PARTICIPACION PORCENTUAL	
TOTAL	2.330.70	100	3.096.10	100	34.0
EXPORTACIONES	2.281.60	98.7	3.062.40	98.9	19.4
Alimentos y bebidas	228.2	9.9	333.4	10.8	4.2
Básicos	88.5	3.8	94.7	3.1	7
Elaborados	139.7	6	238.7	7.7	1.6
Suministros industriales	1.237.90	53.6	1.948.20	62.9	18.6
Básicos	466.90	20.2	880.00	28.4	18.9
Elaborados	771	33.4	1.068.10	34.5	18.2
Combustibles y lubricantes	776.60	33.6	696.80	22.5	26.5
Básicos	757.90	32.8	677.00	21.9	27.3
Elaborados	18.7	0.8	19.9	0.6	1.6
Bienes de capital	1.6	0.1	2.2	0.1	70
Bienes de capital (excepto el equipo de transport	0	0	0	0	45.1
Piezas y accesorios	1.5	0.1	2.2	0.1	72.7
Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	0.9	0	0.9	0	-11.6
Piezas y accesorios	0.9	0	0.9	0	-11.6
Artículos de consumo	36.3	1.6	80.9	2.6	-1.9
Duraderos	30.7	1.3	75.8	2.4	-1.4
Semiduraderos	1.2	0.1	1.1	0	-0.2
No duraderos	4.4	0.2	3.9	0.1	-9.5
Efectos Personales	0.3	0	0.4	0	45
REEXPORTACIONES	28.9	1.2	33.3	1.1	-33.1

Fuente: Elaboración propia, datos Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021.

La Clasificación de Grandes Categorías Económicas (GCE Rev.3) es un instrumento de agregación de acuerdo con los usos a los que se destinan los productos con estadísticas comerciales internacionales. Se observa que en el primer cuatrimestre de 2020 los suministros industriales tienen una participación significativa de 53.6% seguido de combustibles y lubricantes con una variación porcentual de 33.6 % en relación a equipo de transporte y sus piezas y accesorios con 0,9% y efectos personales del 0,3% que representan una menor participación.

Para el primer cuatrimestre del 2021, suministros industriales tiene una mayor participación en aumento a 62,9 % en relación al más bajo de bienes de capital con 0.1%. Para una mejor tipificación sobre las exportaciones según Grandes Categorías Económicas Rev.3 de Naciones Unidas del primer cuatrimestre del 2020 y 2021 se expone el siguiente gráfico:

GRAFICO 6
EXPORTACIONES, SEGÚN GRANDES CATEGORÍAS ECONÓMICAS (GCE REV. 3) ENERO – ABRIL 2020 - 2021 (EN MILLONES DE USD)



Fuente: Elaboración propia, datos Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021.

Importaciones

El nivel de importaciones del 2020, se caracteriza por un comportamiento decreciente acentuado en los meses de febrero y abril con un nivel de 782.24 millones de USD. El decremento de 137.69 millones en febrero, 84.21 millones de USD en marzo y el más agudo se aprecia el primer cuatrimestre con 265.09 millones de USD. Las tasas de

decrecimiento fueron 17.60%, 13.07% y 47.31% comparativamente (Ver Tabla 3).

La tendencia decreciente, se refleja en su punto mínimo (Ver Gráfico 6 Pág. 15) abril por efecto del cierre de fronteras aplicada por varios paí-

ses, la falta de liquidez para las transacciones de importación, como la caída de oferta de bienes en otros países.

GRAFICO 6

IMPORTACIONES IER. CUATRIMESTRE DE 2021 (MILLONES DE USD)



Fuente: Elaboración propia, datos del Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021

Importaciones primer Cuatrimestre 2021

Las importaciones del primer cuatrimestre del 2021, alcanzan un crecimiento de 16.71 millones de USD de febrero con relación enero 2021. Incremento significativo de marzo por un valor de 80.42 millones de USD y de 19.41 millones de USD abril y se acentúa un aumento en marzo aproximadamente de 13%, como se detalla en la Tabla 4. Sin embargo, este crecimiento no logra obtener los volúmenes del 2020.

El gráfico 7, evidencia un descenso en enero del nivel de importaciones del 23%, febrero se acentúa más 3.41%, marzo se caracteriza por un incremento del 26% con relación al mismo mes de 2020.

En abril de 2021, existe un incremento de aproximadamente el 145% en correlación al 2020. Enero y abril de 2021, las exportaciones aumentaron significativamente, a \$us 3.096 millones, con un crecimiento de 34%, mientras que las importaciones alcanzaron a \$us 2.643 millones, un aumento de 15,8%, según cifras publicadas por Instituto Nacional de Estadística (INE).

Los principales rubros de exportaciones fueron minerales y manufactura, y el primer trimestre de 2020 el saldo comercial fue positivo, pero solo llegó a \$us 84 millones en comparación al 2021 primer trimestre con un repunte relevante en exportaciones. (INE, 2021).

GRAFICO 7
COMPARACIÓN DE IMPORTACIONES IER. CUATRIMESTRE 2020-2021



Fuente: Elaboración propia, datos del Instituto Nacional de Estadística 2021.

CUADRO 3
IMPORTACIONES, SEGÚN GRANDES CATEGORÍAS ECONÓMICAS (GCE REV. 3)
ENERO - ABRIL DE 2020 - 2021. (VALOR CIF EN MILLONES USD)

GRANDES CATEGORIAS ECONOMICAS	PRIMER CUATRIMESTRE 2020	PRIMER CUATRIMESTRE 2021	VARIACION PORCENTUAL
	VALOR	VALOR	
TOTAL	2,282.40	2,643.00	15.8
Alimentos y bebidas	220	215.9	-1.9
Básicos	34.8	37	6.1
Elaborados	185.2	178.9	-3.4
Suministros industriales no Especificados en Otra Partida	711.80	844.00	18.6
Básicos	14.10	17.20	21.9
Elaborados	697.70	826.80	18.5
Combustibles y lubricantes	197.40	427.00	116.3
Básicos	0.40	0.40	0.1
Elaborados	196.9	426.5	116.6
Bienes de capital	506.60	500.2	-1.3
Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	405.6	393.6	-2.9
Piezas y accesorios	101.1	106.5	5.4
Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	322.5	304.1	-5.7
Vehiculos Automotores de Pasajeros	119.8	90.6	-24.4
Otros Vehiculos	120.9	110.3	-8.7
Piezas y accesorios	81.7	103.1	26.2
Articulos de consumo no Especificados en Otra Partida	321.9	350.3	8.8
Duraderos	73	82.3	12.7
Semiduraderos	81.6	102.1	25.2
No duraderos	167.3	165.9	-0.8
Bienes no Especificados en Otra Partida	1.5	0.8	-44.7
Efectos Personales	0.2	0.9	5.5

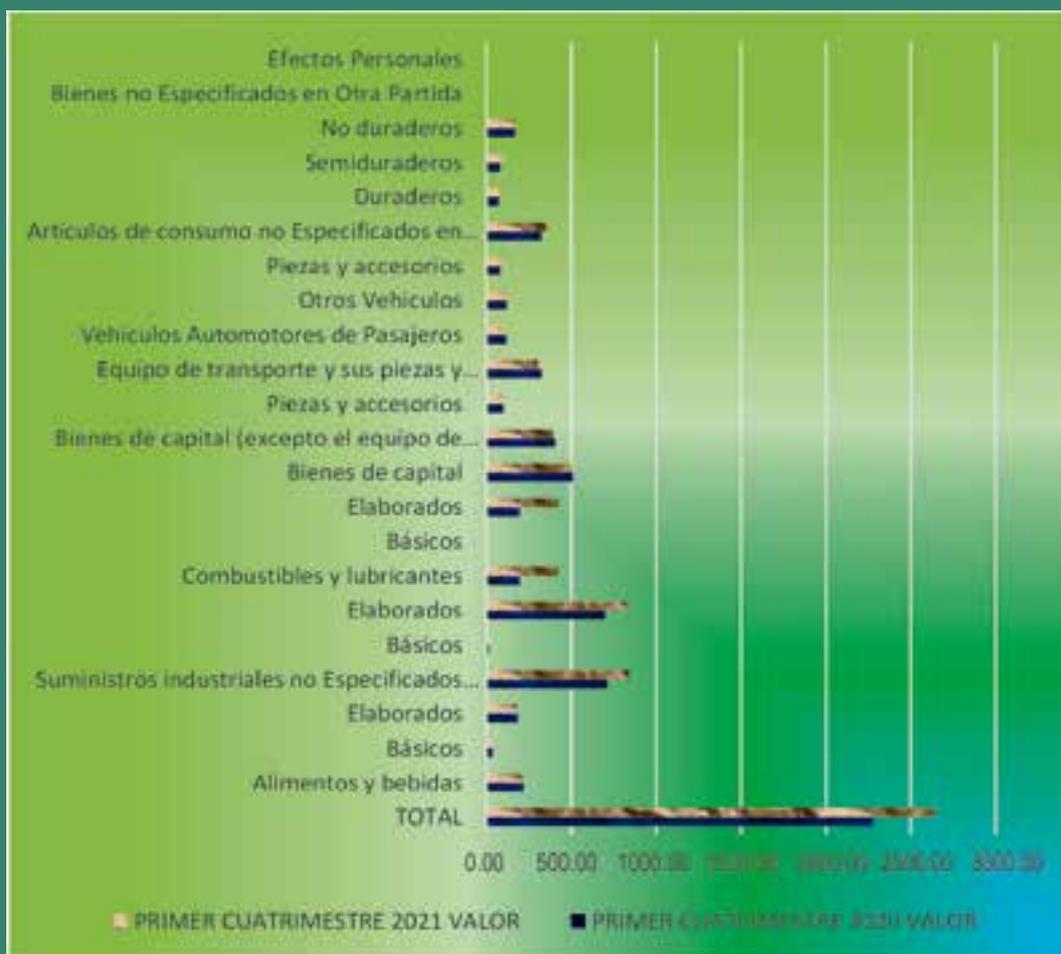
Fuente: Elaboración propia, datos del INE 2021.

La importación Suministros Industriales de Bienes No Especificados, el primer cuatrimestre del 2020 alcanzó en valor CIF en millones de dólares americanos a 711.80 en relación al mínimo de importación de Bienes No Especificados en términos

de un valor mínimo de 1.5, que demuestra que el colapso de la pandemia global. El primer cuatrimestre del 2021 la tendencia de las importaciones de Suministros Industriales No especificados aumenta en valor CIF en millones de dólares americanos

a 844.00 como efecto de la reactivación económica del país. Asimismo, combustibles y lubricantes obtuvieron un incremento considerable en valor CIF en millones de dólares de 427.00 y en variación porcentual de 116.3 (Ver Gráfico 8).

GRAFICO 8
IMPORTACIONES, SEGÚN GRANDES CATEGORÍAS ECONÓMICAS
(GCE REV. 3) ENERO - ABRIL DE 2020 - 2021 (VALOR CIF EN MILLONES USD)



Fuente: Elaboración propia, datos del Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021

SALDO BALANZA COMERCIAL

En general en 2020, el comercio exterior boliviano fue negativamente impactado, registrando un déficit de 65 millones de dólares, menos del 10% del desbalance del 2019, tal reducción se

explica por el derrumbe de las importaciones por 2.705 millones de dólares, paralización de la actividad económica, cuarentena rígida. Las exportaciones cayeron 1.909 millones, situán-

dose un nivel de hace diez años atrás. Este debacle comercial, implicó que 4.600 millones de dólares dejaran de circular en la economía del país (IBCE, 2020).

CUADRO 4
SALDO COMERCIAL ENERO – ABRIL DE 2020 – 2021
(MILLONES DE USD)

ESTRUCTURA	ENE-ABR 2020	ENE-ABR 2021	VARIACION %
SALDO COMERCIAL	28.4	453.1	1495,4
EXPORTACIONES	2310.7	3096.1	34
IMPORTACIONES	2282.4	2643	16

Fuente: Elaboración propia, datos del Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021.

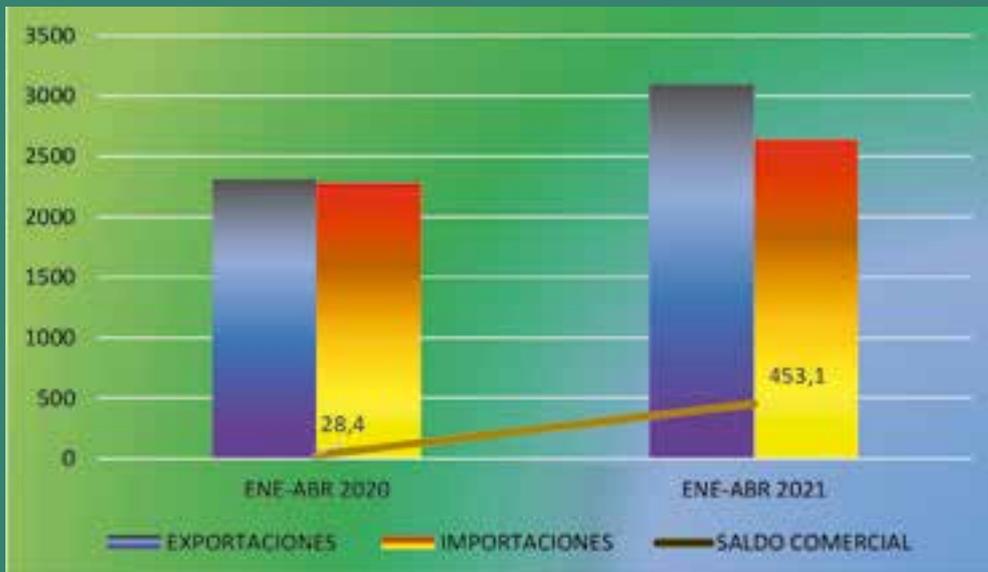
En marzo 2021, se comprueba la estructura del Saldo Comercial a través de Grandes Categorías Económicas Rev. 3, como señala el Instituto Nacional de Estadística un significativo ascenso del superávit comercial en la categoría alimentos, bebidas y aumento de las exportaciones de aceite de soya.

El Saldo Comercial, con India registró un superávit de 385,1

millones de dólares por las exportaciones Oro. Con Japón, el superávit 228,5 en millones de dólares, estadounidenses, por exportaciones de Zinc y Plata; con Colombia 148,1 millones de dólares, que aumentó con relación al mes anterior debido al importante incremento de las exportaciones de Aceite y Torta de Soya. Los buenos precios en

los mercados internacionales comienzan a tener efecto en el comercio exterior boliviano. De acuerdo al Instituto Nacional de Estadística (INE), en febrero el país registró un superávit comercial de 236 millones de dólares, se trata de un saldo superior a los 198 millones de dólares registrados en 2020 y el más alto desde la gestión 2015.

GRAFICO 9
SALDO COMERCIAL TOTAL ENERO – ABRIL DE 2020 – 2021
(EN MILLONES DE USD)



Fuente: Elaboración propia, datos del Instituto Nacional de Estadística (INE) 2021.

Las exportaciones totales abril de 2021 alcanzaron 3.096 millones de dólares, cifra mayor en 785 millones de dólares a la registrada del mismo cuatrimestre 2020, alcanzando 2.311 millones de dólares con un incremento de 34%. Las importaciones, en abril obtuvieron 2.643 millones

de dólares, mayor en 361 millones al dato registrado de 2020 al adquirir 2.282 millones de dólares, representando un aumento de 16% (INE, 2021).

En relación al saldo comercial, se evidencia un incremento po-

sitivo significativo de 1495,4% debido a que abril del 2020 el monto de superávit fue únicamente 28,4 millones de dólares considerablemente inferior al registrado, cuatrimestre 2021 logrando 453,1 millones de dólares.

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)

Por incidencia económica de la coyuntura nacional en 2019 y conflictos políticos como sociales añadido en 2020 la pandemia global, son factores influyentes para analizar el Producto Interno Bruto Real de Bolivia, un escenario sensible para la

economía boliviana 2019-2021 coincidente con las opiniones del Sistema Información Sobre Inversiones del Viceministerio de Inversión Pública y Financiamiento Externo como del Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE). Por tanto, se

aprecia en la siguiente tabla del comportamiento PIB a precios de mercado del primer semestre de 2019, primer semestre de 2020 y primer trimestre de 2021 con datos preliminares.

TABLA 5
COMPORTAMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO A PRECIOS DE MERCADO PRIMER SEMESTRE 2019 – 2021

PERIODO		PIB A PRECIOS DE MERCADO
2019(p)	I Trimestre	11.316.218
	II Trimestre	12.506.583
2020(p)	I Trimestre	11.379.577
	II Trimestre	9.795.505
2021(p)	I Trimestre	8.912.484

Fuente: Elaboración propia, datos Banco Central de Bolivia (BCB) 2021.

Desde el 2014, el país se caracterizó por una etapa de desaceleración y la tasa de crecimiento del PIB si bien no era significativa al menos fue positiva, este comportamiento aún persiste el 2019. La situación para el 2020 con la crisis de la pandemia se paralizó la economía. Así el segundo trimestre del 2020, se evidencia un decrecimiento que persistió a lo largo de esa gestión según fuente de datos institucionales y privados especializados en cifras de Comercio Exterior. El 2021 se presenta un descenso del PIB, el cual, gracias a la dinámica y reactivación de la economía nacional, intenta superar estos récords de colapso.



TASA DE CRECIMIENTO ECONÓMICO

Evidentemente, a causa de conflictos sociales vividos el 2019 el PIB decreció y el impacto más agudo comprometió además la crisis global de pandemia, ocasionando un colapso en la economía boliviana con altas tasas de crecimiento negativas (Ver Tabla 6).

Al respecto, el Banco Central de Bolivia informo que para la gestión 2021 se proyecta un incremento de la tasa de crecimiento del PIB en 4,8 por ciento y una inflación controlada del 3,1 por ciento para el 2021.

El Banco Mundial estimó que el crecimiento del producto interno bruto (PIB) de Bolivia crecerá

4,7% durante este año. La proyección hecha por el organismo multilateral supera la cifra prevista en el Programa Fiscal

Financiero 2021, que entre sus metas macroeconómicas plantea un crecimiento del 4,4% del PIB al 30 marzo de 2021.

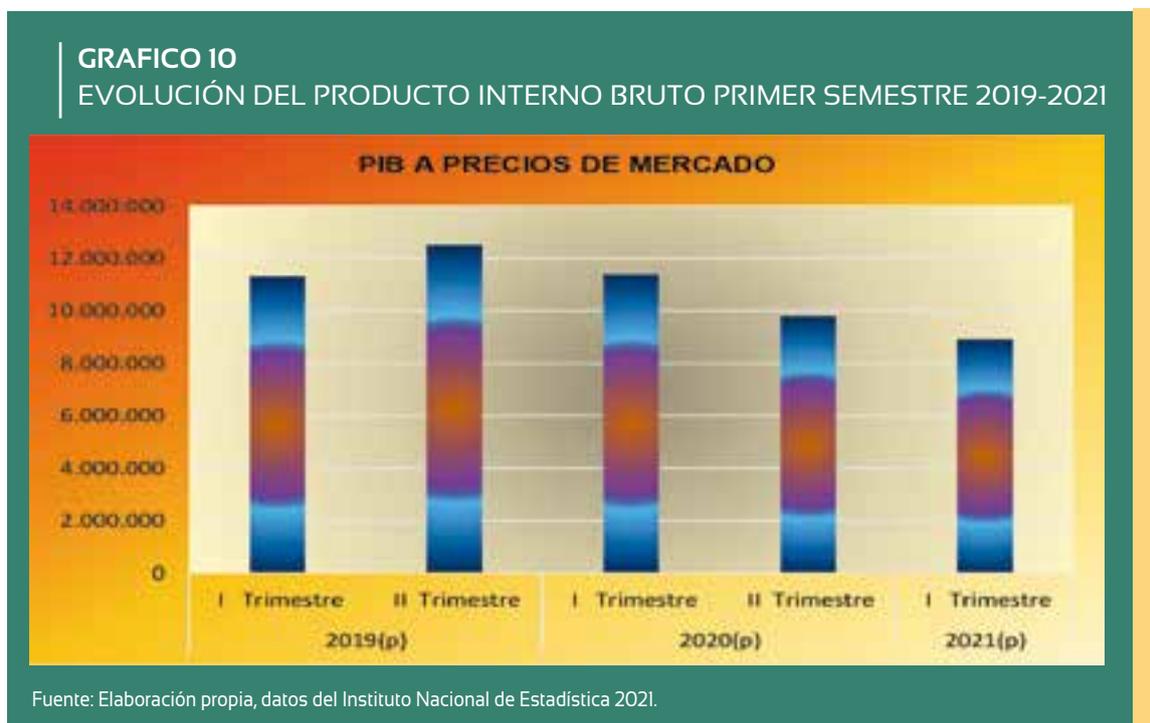
GRAFICO II

TASA DE CRECIMIENTO ECONÓMICO PRIMER TRIMESTRE 2019-2021



Fuente: Elaboración propia, datos Instituto Nacional de Estadística INE 2021

Se ilustra el primer cuatrimestre 2019- 2021, con el siguiente gráfico:



En el gráfico 11 Pág. 23, se confirma al segundo trimestre del 2020 un decrecimiento medida en términos del PIB, aún no se ha recuperado íntegramente por la pandemia que aún persiste, accediendo a reactivar la economía boliviana con apertura de acceso al mercado internacional y estímulo del flujo de mercancías de exportación.

Esta caída en la actividad económica, es parte del fenómeno global dado que todas las economías del mundo sufrieron impactos negativos en sus niveles de producción por la pandemia. En América Latina la tendencia fue Perú, que registra la mayor caída acumulada en la región, presentando una tasa negativa de 17,27%, seguido por Argentina (-12,55%), Bolivia (-11,11%), Colombia (-7,43%), Chile (-7,08%), Uruguay (-5,99%) y Brasil (-5,90%). Cabe señalar que los países que decrecieron a una tasa menor, presentaron cuarentenas me-

nos rígidas que la aplicada en el país.

Las necesarias medidas de confinamiento adoptadas para hacer frente al COVID 19 y la cuarentena, afectaron el normal desenvolvimiento de las acciones económicas, que tuvieron que paralizar o disminuir

sus capacidades productivas. De esta forma, labores como la construcción, minería y turismo se vieron particularmente afectados. Por el contrario, los servicios de comunicación registraron un crecimiento considerable debido al incremento en el uso de Internet doméstico con fines laborales y educativos.

RESULTADO

- ✓ Considerando las cifras estadísticas y técnicas (INE, 2021) se evidencia que de enero - abril de 2021, las exportaciones (que no incluyen reexportaciones ni efectos personales) llegaron a 3.062,4 millones de dólares, cifra mayor en 780,8 millones de dólares a la registrada en similar período de 2020, consiguiendo 2.281,6 millones de dólares y representando un incremento de 34,2% que se explica por variaciones positivas que registraron las actividades económicas: Agricultura, Ganadería, Caza, Silvicultura y Pesca 8,9%; Extracción de Minerales en 89,3% más significativo e Industria Manufacturera 46,2%; en tanto que, la Extracción de Hidrocarburos muestra una variación negativa de 10,7%. Los principales productos que aumentaron en las exportaciones de la actividad de

Agricultura, Ganadería, Caza, Silvicultura y Pesca, fueron: Bananas en 30,5%, Chía en 31,8% y Castaña en 10,8%.

- ✓ Las importaciones primer cuatrimestre de 2021 alcanzaron 2.643,0 millones de dólares en relación al 2020 con un 2.28264 millones de dólares, o sea un incremento de 15,8%. (INE,21). Con la estabilización de las importaciones se observa una gradual recuperación de la economía, aumento de los Suministros Industriales en 18,6%, seguido compras externas de Artículos de Consumo 8,8%; igual comportamiento registra la categoría de Combustibles y Lubrificantes con un incremento de 116,3%.

- ✓ El Saldo Comercial, con India registró un superávit de 385,1 millones de dólares por las exportaciones de Oro, Japón con un superávit de 228,5 millones de dólares, explicado por las exportaciones de Zinc y Plata; con Colombia 148,1 millones de dólares, que creció con relación al mes anterior debido al importante incremento de las exportaciones de Aceite y Torta de Soya según información difundida (INE,21).

- ✓ En abril 2021, el Saldo Comercial registró un superávit acumulado de 453 millones de dólares, mayor respecto a similar período de 2020 obteniendo un superávit de 28 millones de dólares.

CONCLUSIÓN

- ✓ **Balanza Comercial:** exportaciones – importaciones han tenido un comportamiento decreciente desde febrero de 2020 con el inicio de la pandemia global; si bien el decremento no es acentuado en marzo, en abril se asume medidas de salud como la cuarentena que agudiza este indicador.

- ✓ Las exportaciones e importaciones 2021, en enero y febrero tienen una leve caída y desde marzo - abril se recupera el saldo comercial después de cinco años y se obtiene un superávit abril 2021.

- ✓ El equilibrio o influencia positiva de la balanza comercial, se puede lograr apoyando a los sectores comerciales y productivos que impulsen las exportaciones, estimulando una “Ley de Desarrollo y Tratamiento Impositivo de las Exportaciones” acorde al mundo global y de competitividad que hoy enfrentan las naciones y reconsiderando las tasas aduaneras de productos suntuarios de importación.

Bibliografía

Ander-Egg Ezequiel y Aguilar Idañez María José (2005). Como Elaborar un Proyecto.

Lumen Humanitas 18° Edición. Buenos Aires Argentina.

Banco Central Bolivia (2020). Informes sobre la Inversión de las Reservas Internacionales - Administración de las Reservas Internacionales. La Paz-Bolivia.

Banco Mundial (2021). Banco Mundial prevé que el PIB de Bolivia aumentará un 4.7% en 2021. Washington - Estados Unidos.

Charles, H. (2001). Negocios Internacionales. Mc Gran Hill DFM-México.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (2021). Balance Preliminar de las Economías de la Región (CEPAL) Vitacura – Santiago Chile.

Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (2021) UNCTAD) Ginebra

– Suiza

Comunidad Andina (2020), Estrategia de la Comunidad Andina frente al COVID 19. (CAN) Lima-Perú.

Hernández Sampieri Roberto, Fernández Collado Carlos y Baptista Lucio Pilar (2016).

Metodología de la Investigación 6ta. Edición. Mcraw-hill Madrid -España.

Instituto Boliviano de Comercio Exterior (IBCE) (2020). Boletín Electrónico N° 811.

----- Boletín Electrónico N° 883.

----- Importaciones, Boletín Electrónico N° 812.

----- Boletín Electrónico N° 888.

----- Importaciones Boletín Electrónico N° 889.

Instituto Nacional de Estadística (20-2021). Cifras y Boletines Estadísticos. (INE) La PazBolivia.

L. Bittel y J. Ramsey Enciclopedia del Management. Ediciones Océano / Centrum publicada Inc. (2005). Mcraw-hill, Madrid- España.

Lefcovich Mauricio - Finanzas Kaisen (2021). [Documento en Línea] Disponible: <http://www.winred.com>.

Ochoa Villareal , A. R. (2014). El Beneficio Exportaciones Tradicionales y No Tradicionales expresados en la Balanza Comercial; Período 1996 - 2012. La Paz-Bolivia.

Organización Mundial del Comercio (2021). Informe sobre la COVID-19 y el Comercio Mundial. Ginebra - Suiza.

Otros documentos de Prensa Escrita boliviana (2020-2021). Bolivia.

Torrez Gaytán, R. (2005). Teoría del Comercio Internacional. México, D.F.: Siglo XXI G.A.R.

NI HAYEK NI KEYNES

HACIA UN PENSAMIENTO ECONÓMICO LATINOAMERICANO



34 |

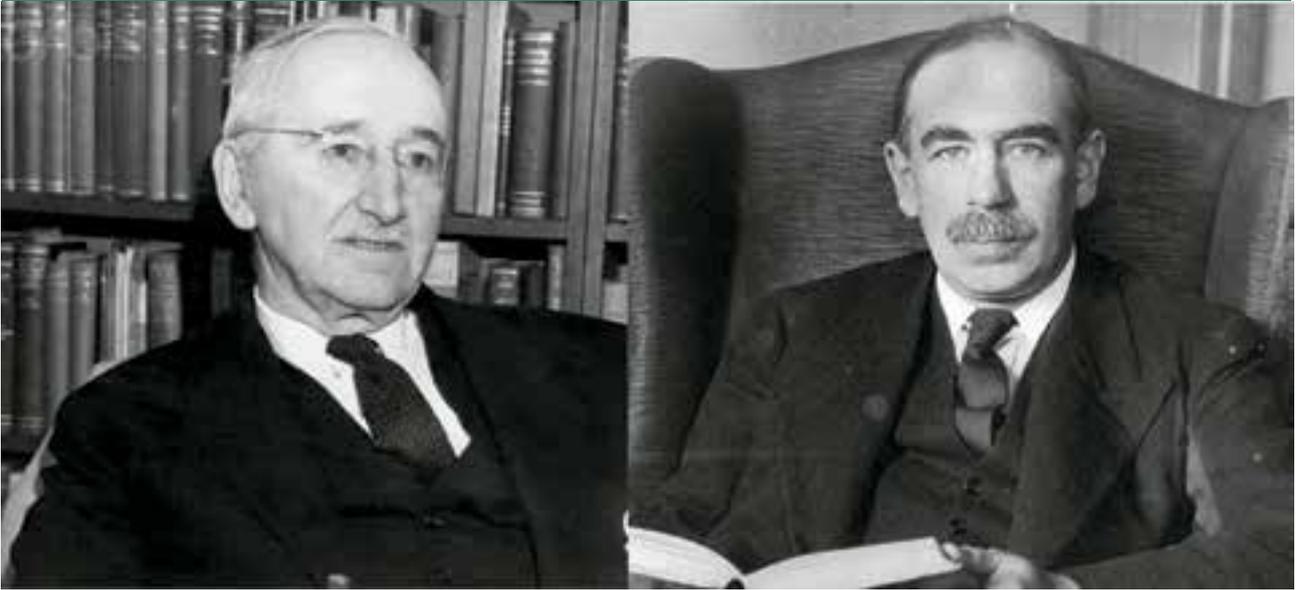
34 |

36 |

37 |

38 |

NI HAYEK NI KEYNES HACIA UN PENSAMIENTO ECONÓMICO LATINOAMERICANO



René Gonzalo Gosalvez S.
Economista - Docente Universitario

RESUMEN

El paro total de la economía como consecuencia de la pandemia ha generado una situación de crisis económica en la que los únicos ganadores fueron las transnacionales, mientras que los países denominados "en desarrollo" se hallan en peores dificultades. En este contexto la ciencia económica actual con la hegemonía casi, casi, absoluta de la escuela neoclásica, requiere ser cuestionada desde sus cimientos para generar un pensamiento económico propio en América Latina acorde a nuestra realidad, necesidades y al servicio del pueblo.

¿CUÁL ES MÁS GRAVE, LA CRISIS ECONÓMICA O LA CRISIS DE LA ECONOMÍA?

El desenvolvimiento del ser, de la ontología académica de los economistas, radica en la posibilidad de aproximarse a la comprensión de la realidad económica, para lo cual no pierden la esperanza de alcanzar el equilibrio del mercado, aunque sea,

alguna correspondencia entre dos variables para identificar tendencias (Keen, 2005).

Pero la realidad económica, una y otra vez, golpea sus conocimientos haciendo zozobrar sus

cimientos como si se tratara de una frágil embarcación en medio de la bravura de un océano azotado por una tormenta, la esperanza de armonía se desvanece frente la turbulencia de los mercados.

La utilización de algunos datos mediante su producción o procesamiento o simple análisis, seguidos de la simple descripción de los resultados puede ser útil para tratar temas muy específicos, pero sin potencialidad alguna para su proyección en una comprensión integral del conjunto de la economía (Zaiat, 2004).

La ciencia económica apenas sirve para defender algún modelo, alguna corriente, algún sector de la sociedad, pero no alcanza para pensar en el conjunto de las más profundas necesidades de una sociedad compleja en la que se juntan: la última tecnología con la explotación más primitiva; el conocimiento casi infinito con la marginación de miles de millones de personas de la educación, servicios básicos, alimentación; que combina el desarrollo gerencial más eficiente de proyectos y empresas para garantizar la acumulación mientras que el conjunto de la población apenas puede pensar en tener un mínimo ingreso para sobrevivir; que conviven el despotismo del mercado en el que las corporaciones pueden salir obteniendo brutales ganancias de las guerras, de las crisis, de la pandemia, mientras que a la mayoría de la población mundial en

“

La ciencia económica apenas sirve para defender algún modelo, alguna corriente, algún sector de la sociedad, pero no alcanza para pensar en el conjunto de las más profundas necesidades de una sociedad compleja...

su supuesta “libertad de elegir en el mercado” no le queda otra que soportar la transferencia de la crisis sobre sus espaldas (Piketty, 2019).

En la actualidad, la crisis económica (Stiglitz, 2010) pasa por reestablecer el compromiso de la economía con el conjunto de la sociedad, para lo cual es imprescindible identificar las necesidades actuales de la misma. No solamente las necesidades sociales del consumidor, estamos hablando de la comprensión de

la sociedad como un organismo viviente para identificar las necesidades totales de ese organismo (Sen, 2008).

Para alcanzar este objetivo, uno de los retos académicos es recuperar la necesidad de una pluralidad en la economía (Agrenjo, Molero, Bullejos, & Martínez, 2013), un paréntesis para quienes se quisieran rasgar las vestiduras con esta palabra, aclaramos que, en este caso, no nos estamos refiriendo al Estado plurinacional sino a la exigencia de un grupo importante de economistas en todo el mundo que exigen una modificación de la formación económica para que sea capaz de incorporar el aporte de corrientes diferentes a la funcionalidad neoclásica. De esta forma, poder comprender las crisis que resulta imposible con el bagaje teórico de la misma. Esta corriente pluralista se presentó en muchos países, incluidos centros de formación económica tan reconocidamente conservadores como la London School of Economics y Harvard, donde los estudiantes cuestionaron al célebre Makiw.

Por estos motivos, el acto de desempolvar aquella polémica polarización entre los fundamentos liberales de la economía neoclásica contra el comunismo como un reflejo discursivo de la guerra fría (Harvey, s/f), como se pretende hacer hoy para descalificar modelos con mayor soberanía económica y contenido popular, no es más que el intento de avivar la morbosidad reflexiva de la intelectualidad económica cuando la realidad económica y el conjunto de la sociedad, exigen respuestas prácticas.



<https://www.klipartz.com/es/sticker-png-odumc>

Está por demás demostrado y casi consensuado que la teoría keynesiana se aproxima más a la realidad económica en situación de crisis, es decir, que su crítica demoledora a la escuela liberal triunfa sobre la débil defensa de Hayek, Friedman y toda su expresión neoliberal (Wapshott, 2013).

La Ley de Say (Say, 1820) dejó de ser un aporte de su autor sobre la producción para ser utilizado de forma interesada como pretexto de justificación del despotismo del mercado. La implicación de que la oferta determina la demanda y que el dinero circulante permite la realización de los bienes ofertados en el mercado (Barón Ortegón, 2017) implica en la teoría neoclásica actual, la autorregulación del mercado mediante la producción. Por eso, es que no existiría depresión o crisis sino desajustes del mercado, por eso también, cuando hay recesión, según la escuela liberal, todo el apoyo debería ser hacia los empresarios para que supuestamente dinamicen la economía con la consecuencia obvia de afectar a los trabajadores para reducir costos de producción, hecho que se refleja en una disminución más pronunciada de la demanda.

Esta política promovida actualmente por la corriente neoliberal, significa echar combustible al fuego. Uno de los componentes de la crisis es la imposibilidad de realización de la mercancía producida por falta de demanda que surge de la reducción de ingresos de los compradores y del aumento desproporcionado



https://cincodias.elpais.com/cincodias/2020/05/18/opinion/1589833293_113871.html

de la producción por un impulso incontenible de ganancias. Si se restringen los ingresos de los compradores y se sigue promoviendo la producción, la

desproporción será aún mayor y el resultado será el crecimiento del inventario de mercancías sin vender.

Por eso, en este momento, las políticas económicas de todos los países se están apoyando en la propuesta keynesiana de promover la demanda agregada a través del gasto público y la dinamización de las actividades económicas para que generen ingresos en las familias. Obviamente al lado de estas medidas keynesianas, todavía existen medidas estructurales que siguen siendo fundamento de las políticas públicas en este momento. Por eso, continúan las medidas neoliberales como ser: el incremento de la deuda pública externa bajo los condicionamientos del poder financiero internacional; la restricción del gasto público; el recorte del acceso de los trabajadores a sus propios ahorros y prestaciones; el recorte en salud, educación y otras obligaciones sociales del estado; la pérdida de soberanía de la economía de los estados.

“

...las políticas económicas de todos los países se están apoyando en la propuesta keynesiana de promover la demanda agregada a través del gasto público y la dinamización de las actividades económicas para que generen ingresos en las familias.

Esto es justamente lo que está sucediendo en América Latina, por ejemplo en Argentina, Ecuador, Chile, Brasil y, ahora, Colombia.

Sería impensable una recuperación económica sin instrumentos que coincidan con los del

keynesianismo, sin embargo, la recuperación económica de la crisis del 29 vía la segunda guerra mundial y los años "maravillosos 1950-1965" de recuperación de los países capitalistas ha significado para América Latina la eternización de la imposi-

bilidad de un desarrollo propio, el aumento de la explotación y el fomento de dictaduras militares que ensangrentaron a los pueblos para imponer las políticas económicas cinceladas en los mandamientos capitalistas para nuestra región (Amin, 2010).

PERO, KEYNESIANISMO... NO GRACIAS

Hay que dimensionar y proyectar nuestras posibilidades en el contexto de una economía arrolladora como la China que ha dejado en el suelo a la poderosa economía estadounidense en términos de una perspectiva global de la economía y de una superioridad productiva indiscutible, dejándole a EEUU solamente el liderazgo en el sector financiero y en parte de la tecnología digital asentada en Silicon Valley. Esta hegemonía financiera y monetaria no durará mucho tiempo ya que pronto el dólar será derribado debido al fortalecimiento del Yuan, a la compra de la mayor parte

del oro del mundo por parte de China y al fortalecimiento de su estrategia monetaria vía los Bitcoins. También, China supera a EEUU en tecnología con el 5G y hasta el 6G. Al imperio del norte solamente le queda la producción de armas, de un mundo inventado por Hollywood, del intervencionismo global y del fracaso de una economía que manifestó su absoluta ineficiencia (Katz, 2020).

Sin embargo, en usufructo de la vida de la población mundial, ciertos sectores de transnacionales obtuvieron ganancias

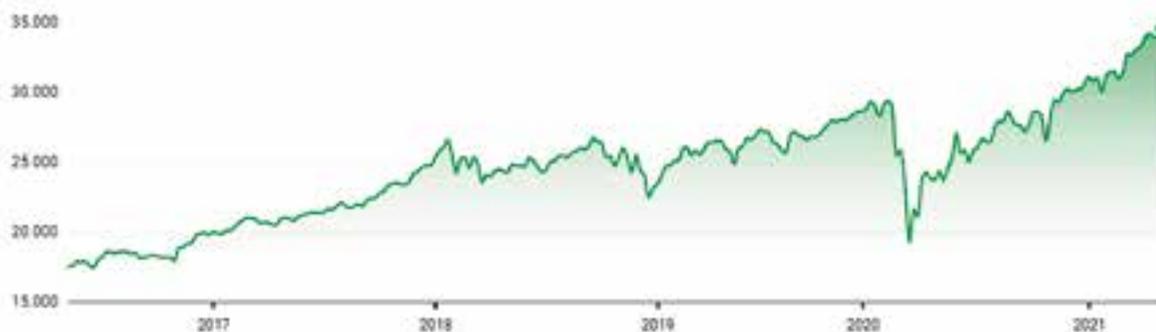
extraordinarias. El sector industrial expresado en el Promedio Industrial Dow Jones de la Bolsa de Nueva York, cayó a 19.173 puntos luego de su pico de 29.308 el 14 de febrero de 2020, hoy 6 de mayo llegó a 34.548 puntos, un crecimiento del 17% en relación al pico anterior y del 79% en relación a su punto más bajo en la caída de marzo de 2020 (INDEXDJX, 2021). Algo mucho más elocuente se da en la valorización del Nasdaq en el que participan principalmente las financieras, las tecnológicas y las farmacéuticas, entre otras (INDEXNASDAQ, 2021).

Promedio Industrial Dow Jones

34.548,53 +97,02% +17.013,21 5 años

6 may, 17:28:25 UTC-4 - INDEXDJX - Renuncia de responsabilidad

1 DÍA 5 DÍAS 1 MES 6 MESES YTD 1 AÑO 5 AÑOS MÁX.



Fuente: INDEXDJX



En el ámbito de la ciencia económica, la corriente neoliberal está en una crisis tan profunda que solamente su incapacidad logra auto consolarla y justificarla, pero las movilizaciones y

el deseo popular vuelven a mostrarle su renuncia al desarrollo de nuestros países. Pero el keynesianismo tampoco es una opción ya que es un instrumento de dominación y debilitamiento

de nuestras economías, debemos ver más allá de ser simples “alumnos” aplicados, debemos proyectar una identidad y una ciencia para un desarrollo propio.

¿CUÁL ES LA ALTERNATIVA PARA AMÉRICA LATINA?

El estructuralismo en América Latina, ha sido una corriente interesante pero históricamente limitada, de ahí surge precisamente la teoría de la dependencia en el que confluyeron pensadores marxistas, nacionalistas, economistas críticos, sociólogos y otros. Esta corriente, criticaba las limitaciones del estructuralismo, denunciaba el contenido usurpador de un desarrollo capitalista de los países ricos que estaba basado en la expropiación de nuestros excedentes y de nuestras posibilidades de desarrollarnos. Como yapa del modelo, nos seguían imponiendo sus modelos económicos eternizando nuestra pobreza y nos decían que debíamos ser tan desarrollados,

cultos, inteligentes y racionales, como ellos, por ejemplo, podemos ver a Sachs (2006) en su cinismo de seguir “sugiriendo” medidas económicas luego de

haber devastado a Bolivia con sus “sugerencias que implementaron el neoliberalismo”.

La teoría de la dependencia (Marini, 2008) ha sido un gran aporte de la teoría social latinoamericana, especialmente en el ámbito de la economía, pero su tradición se ha debilitado. Este es un momento en el que se hace indispensable recuperar este gran aporte.

En el ámbito de las políticas públicas, es importante diseñar nuevas políticas en base a las necesidades de nuestros países. La autonomía y soberanía económicas son fundamentales para poder enfrentar la crisis y trazar perspectivas optimistas

“
La autonomía y soberanía económicas son fundamentales para poder enfrentar la crisis y trazar perspectivas optimistas en el contexto mundial

en el contexto mundial. La dirección del Estado en la economía es un elemento fundamental para impulsar la economía de nuestros países, más aún en la situación actual. Esta soberanía es algo que jamás los países capitalistas abandonaron ni se dejaron arrebatar en las disputas entre ellos porque saben que, estratégicamente, de ahí surge su poder.

La atención a la demanda agregada es fundamental para los miles de negocios que cerraron o disminuyeron su actividad, políticas de fomento al empleo y a la generación de ingresos de las familias; también la inversión pública y el gasto social son vitales para el fortalecimiento de un mercado interno propio. Mientras que, en el ámbito de la oferta, se trata de impulsar la producción nacional a partir de

la diversidad de actores económicos que la componen y bajo la lógica específica de cada una de estas formas de organización de la economía que son los componentes básicos de nuestras economías y, son precisamente, los que la hacen funcionar, quizás en condiciones muy complicadas por su situación, pero mostrando su capacidad de resistencia, adaptación y creatividad frente a las circunstancias más adversas.

El momento exige un cuestionamiento profundo a la ciencia económica en su conjunto, a los resultados de esta ciencia. De ahí surge la necesidad de desarrollar un pensamiento económico más adecuado a nuestra realidad y a nuestras necesidades, se requiere un posicionamiento epistemológico

diferente, salir de la ubicación de sometimiento. Si profundizamos un poco más en estas necesidades, se presenta también la urgencia de cambiar los instrumentos económicos a los que está sometida de forma inevitable la gestión pública.

Pensar la crisis, conocerla y enfrentarla. Impulsar políticas de recuperación económica realistas que no sean mecanismos para el sometimiento sino que sirvan a los pueblos para mejorar sus vidas.

Un desarrollo propio implica la necesidad de desarrollar la economía, la salud, la educación, los servicios, la innovación, la igualdad, la equidad, la Madre Tierra, mayor acceso a la cultura, al deporte, a la ciencia, al esparcimiento, al arte.

“

Un desarrollo propio implica la necesidad de desarrollar la economía, la salud, la educación, los servicios, la innovación, la igualdad, la equidad, la Madre Tierra, mayor acceso a la cultura, al deporte, a la ciencia, al esparcimiento, al arte.

Bibliografía

- Agrenjo, A., Molero, R., Bullejos, A., & Martínez, C. (2013). Hacia una economía más justa. Manual de corrientes económicas heterodoxas. Madrid: Economistas sin fronteras.
- Amin, S. (2010). Crisis financiera, económica, sistémica. España: Maia ediciones.
- Barón Ortigón, B. A. (14 de mayo de 2017). Keynes: Ley de Say y Demanda de dinero. SSRN, 17. Obtenido de https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3215479
- Harvey, D. (s/f). Breve historia del neoliberalismo. La Paz: CIS.
- INDEXDJX. (6 de mayo de 2021). Google finance. Obtenido de Promedio industrial Dow Jones: https://www.google.com/finance/quote/.DJ1:INDEXDJX?sa=X&ved=2ahUKEwi_hK7L8rTWAhWHqJUCHdO3B24Q_AUoAXoECAEQAw
- INDEXNASDAQ. (6 de mayo de 2021). Google finance. Obtenido de Nasdaq Composite: <https://www.google.com/finance/quote/.IXIC:INDEXNASDAQ?window=5Y>
- Katz, C. (1 de Octubre de 2020). Descifrar China III. Obtenido de La página de Claudio Katz: <https://katz.lahaine.org/descifrar-a-china-iii-proyectos-en/>
- Keen, S. (2005). Debunking economics. The naked emperor dethroned? London/New York: Zed Books.
- Marini, R. M. (2008). Dialéctica de la dependencia. México: CLACSO.
- Piketty, T. (2019). Capital e ideología. Editorial Deusto.
- Sachs, J. (2006). El fin de la pobreza. Cómo conseguirlo. Bogotá: Debate.
- Say, J. B. (1820). Tratado de economía política o exposición sencilla del modo con que se forman, se distribuyen y se consumen las riquezas. Tomo primero. Alcalá: Congreso de la nación española.
- Sen, A. (2008). La idea de la justicia. Argentina: Taurus.
- Stiglitz, J. E. (2010). Caída libre. España: Taurus.
- Wapshott, N. (2013). Keynes vs Hayek. El choque que definió la economía moderna. España: Deusto.
- Zaiat, A. (2004). ¿Economistas o astrólogos? Buenos Aires: Capital intelectual.

| “INDUSTRIALIZACIÓN EN BOLIVIA”



41 |

42 |

45 |

49 |

52 |

53 |

“INDUSTRIALIZACIÓN EN BOLIVIA”



Ariel E. Zabala David

Economista - Posgrado en Economía y Comercio Internacional

ANTECEDENTES

Dentro del campo de la economía y del desarrollo, un aspecto que se ha sido estudiado por diferentes autores nacionales e internacionales es la industrialización, cuyo fundamento principal es encontrar las vías de crecimiento, desarrollo y erradicación de la pobreza, la amplia literatura mundial al respecto está acompañada princi-

palmente por la voluntad de las organizaciones internacionales y los poderes gubernamentales y académicos que se han manifestado como políticas internas, o se han impuesto a naciones no soberanas para su implementación.

Para realizar un análisis sobre la Industrialización en Bolivia,

se hace necesaria una revisión rápida de contextos históricos, los desafíos y el desempeño de la industria que ha estado de la mano con decisiones de política pública por los diferentes gobiernos de turno, estos basados en diferentes teorías y prácticas: agrocentristas pasando por políticas proteccionistas (modelos de sustitución de importa-

ciones), modelos neoliberales, políticas de apoyo al mercado interno y por último modelos de desarrollo productivo.

En este documento se establecerá primeramente una explicación de los principales hitos

históricos para posteriormente dar un diagnóstico rápido en relación a principales factores y comportamiento de la industria, continuando con algunas políticas públicas aplicadas en el último decenio para la industria-

lización en los diferentes sectores se plantearán los siguientes pasos y herramientas para la industrialización y se concluirá con algunos comentarios relacionados al desarrollo productivo manufacturero.

PRINCIPALES HITOS HISTÓRICOS DE LA POLÍTICA INDUSTRIAL

Primeramente, para conocer el desarrollo de la industria en Bolivia es necesario remontarse a la época republicana entre los años 1850 a 1920, donde la industria manufacturera era liviana y se concentraba en algunos productos de consumo como: velas, jabones, chicha, vinos y aguardientes, otro rubro importante eran los tejidos. En la industria minera un aspecto a resaltar fueron las innovaciones para la producción con energía termomecánica incrementando los rendimientos de producción de 4 ton a 280 ton (Planta Industrial Aniceto Arce, Huan-chaca), esta acción productiva posibilitó ampliar el sector de servicios como el transporte con la construcción del ferrocarril Antofagasta-Oruro, tren Arica - La Paz, pero la economía minera y la construcción de vías no estimuló de manera sostenida la creación de empresas manufactureras, ya que las pulperías (centros obligados de sus trabajadores) se abastecieron con diferentes casas comerciales importadoras de bienes de consumo y uso¹.

Entre 1920 y 1940 hay un surgimiento de la industria privada y pública en La Paz y Oruro donde



Ferrocarril Arica - La Paz
<https://sites.google.com/site/ferrocarrilesbolivia/ferrocarriles-siglo-xx/resources>

se crean las siguientes fábricas: Tejidos Forno, Soligno, Cemento Viacha, Said (algodón) embotelladoras, alimentos Dillman, Taquiña y diferentes molineras. En la década de los 30 existe la primera crisis internacional, que también afecta al ingreso de divisas para la importación de los bienes que se consumían, pero esto tampoco estimula mucho al desarrollo manufacturero, en estos años nuestro país se enfrasca en la guerra del Chaco que sí estimuló la producción de

prendas militares. Si bien se iniciaba la apertura de la industria liviana aun en nuestro país no estaban dadas las condiciones para industrias de mayor envergadura.

Uno de los hitos más importantes de la industria manufacturera boliviana fue la creación de la Corporación Boliviana de Fomento – CBF, por Resolución Suprema, el 14 de septiembre de 1942, como resultado del pacto social e impuesto por la Misión

¹ Breve historia de la Industria nacional, Cámara Nacional de Industrias

Norteamericana en el marco del Plan Bohan, bajo la forma jurídica de Sociedad Anónima, condición que permaneció hasta 1952, cuando surge como ente de derecho público esencialmente autárquico. Durante sus 42 años de vida (1942-1985), tuvo como principal objetivo el desarrollo nacional a partir del emprendimiento de una serie de actividades no siempre productivas².



Manufacturas Forno - La Paz

<https://www.andesacd.org/wp-content/uploads/2012/06/Cuando-los-Forno-vest%C3%ADAn-casimires.pdf>

La CBF a través de una serie de créditos internacionales desplegó una actividad múltiple: construcción de caminos (red nacional de carreteras); obras de ingeniería; colonización de extensas zonas deshabitadas; explotación de la minería y el petróleo; fomento agrícola y ganadero; explotación forestal; transportes aéreos y ferrocarriles; obras de riego y electrificación; masiva construcción de viviendas de interés social; formación y capacitación de profesionales y técnicos; y otros estudios de pre inversión.

En el tema específicamente industrial en 1956 se había instalado el ingenio azucarero Guabirá y se había establecido una primera planta para la industrialización de leche en Cochabamba, a partir de la cual se desarrolló una política de fomento lechero.

De acuerdo a Pablo Ramos la Bolivia de fines de los 1960; es un país de economía capitalista, en la división de los países capitalistas es periférico y semi-

colonia porque está supeditado a las decisiones foráneas en todo tipo de cuestiones, establece que no hay soberanía en problemas económicos importantes, no es autónomo sino dependiente; algunos datos de la época muestran que aproximadamente un tercio de productos para rubros importantes como alimentación proceden del extranjero vía importaciones, en el mercado para la exportación nos concentramos en minerales y petróleo que principalmente se canalizan a mercados controlados por grandes intereses, altamente inestables, en los que debe competir con otros países atrasados, por consiguiente es bastante vulnerable a los precios del mercado y a las fluctuaciones económicas del centro cíclico EEUU y Europa³.

La CBF en su vida institucional creó y/o fortaleció alrededor de 17 empresas, 13 de ellas corresponden a la Industria Manufacturera, algunas vigentes hasta nuestros días, entre las más

importantes están, el Empresa Azucarera Guabirá, La Compañía Boliviana de Cemento (COBOCE); Fábrica Nacional de Cemento de Sucre; Ingenio Azucarero Bermejo; Planta industrial de Leche PIL de Cochabamba; Planta industrial de Leche PIL de La Paz; además de plantas de refinación bajo la tuición de YPF; entre las de servicios se puede mencionar a la Empresa Nacional de Electricidad ENDE. En los últimos años de vida la CBF, realizó algunos estudios para la creación de 6 empresas, todas ellas correspondientes a la industria manufacturera, además de programas de desarrollo como el de la castaña, con la constitución de la Sociedad Beneficiadora de Cobija. No hay duda que la creación y acción de la CBF, alteró la estructura económica del país que hasta ese entonces tenía como única industria la resultante de la minería del estaño⁴.

Se puede resumir para estos años que la especialización,

2 Corporación Boliviana de Fomento, Disposiciones Legales, Rodolfo Becerra de la Roca, 1975

3 Pablo Ramos, Temas de la Economía Boliviana II, 1983.

4 Corporación Boliviana de Fomento, Disposiciones Legales, Rodolfo Becerra de la Roca, 1975

herencia colonial y republicana hacía difícil la reorientación en política industrial y económica, así, los dos sectores minero (de especialización excesiva, tecnología relativamente avanzada) y agrícola (tradicional, retraso tecnológico) no se complementaron. En el caso de la manufactura se trató de implementar un modelo sustitutivo de importaciones que fracasó rotundamente y no cambió la estructura económica deformada que vivió el país, conduciéndolo inevitablemente a una crisis constituyéndose un hecho estructural enraizado en la propia producción local, que no puede alterar su patrón de venta al extranjero dado su pequeño avance industrial. Otro factor fundamental en esta época para no desarrollarnos fue el mercado interno, ya que solo una parte de la población podía consumir productos manufacturados (clase media alta del área urbana) en el área rural el sector indígena campesino se autoabastecía con sus alimentos, tejía tela, fabricaba sus ojotas y estaba lejos de la economía de mercado⁵.

Para la década de 1980, la industria nacional, podía ser caracterizada por producir algunos bienes intermedios que generalmente incluían un alto porcentaje de componente importado. En esencia la producción nacional no estaba relativamente diversificada en el grado e intensidad con que se proclamó en la revolución desde 1952. La estructura productiva mostraba disonancias y desarticulaciones cuyas tendencias se habrían de mantener en el tiempo.

En estos años se presentaron desajustes entre las necesidades del aparato productivo y la provisión oportuna de bienes intermedios, que debían adquirirse en el exterior a causa de que la industria local no los producía. Además otros elementos afectaban el desarrollo industrial: infraestructura vial escasa, capital social carente, inexistencia de mercados de capital desarrollados. Bajo esta estructura, el poco desarrollo industrial hace vulnerable al país, supeditado a la disponibilidad de divisas, con disparidades entre las demandas interna y externa, esto conducía a frenar o falsear la expansión del producto resultante en desempleo, depresión de la producción según el grado de integración y/o endeudamiento, mostrando una imagen deformada de crecimiento.

El Consenso de Washington y la implementación de reformas de ajuste estructural en 1985, dieron el pie para implementar en Bolivia políticas neoliberales desregulando el mercado y aplicando lo que denominaron la Nueva Política Económica – NPE con el DS 21060, con esto se privatizaron las empresas

estatales manufactureras, conduciendo a la cero intervención del estado. La política industrial estaba basada en lo que podía hacer el sector privado y la frase: “exportar o morir”, dicho concepto tenía relación a la teoría de los productos de base (staple theory) que afirmaba que, los países que disponen de grandes riquezas naturales especialmente agrícolas y extractivas deben basar su desarrollo sobre la exportación de estos productos⁶. En este periodo neoliberal, la tasa de crecimiento del PIB industrial fue de 2,8% parecido al total de 3%.

Entre 2006 y el 2020 el Nuevo Modelo Económico Social, Comunitario y Productivo, establece la transferencia de recursos del sector tradicional (hidrocarburos y minería) al sector generador de empleo (industria manufacturera y servicios), desde una visión hacia el mercado interno, con la intervención del estado en la producción creando empresas públicas manufactureras e impulsando emprendimientos asociativos comunitarios con créditos; el PIB industrial en promedio crece en 4,8% y el nacional en 5%.



Revolución de 1952

<https://canal7salta.com/2020/04/09/bolivia-9-de-abril-de-1952-la-revolucion-olvidada/>

5 Breve historia de la Industria nacional, Cámara Nacional de Industrias

6 Di Matteo, L., J.C.H.Emery and M.P. Shanahan (2008); Altman, M. (2003) “Staple Theory and Export-Led Growth: Constructing Differential Growth” Australian Economic History Review, 43,3,230-255.

RASGOS GENERALES DEL SECTOR INDUSTRIAL

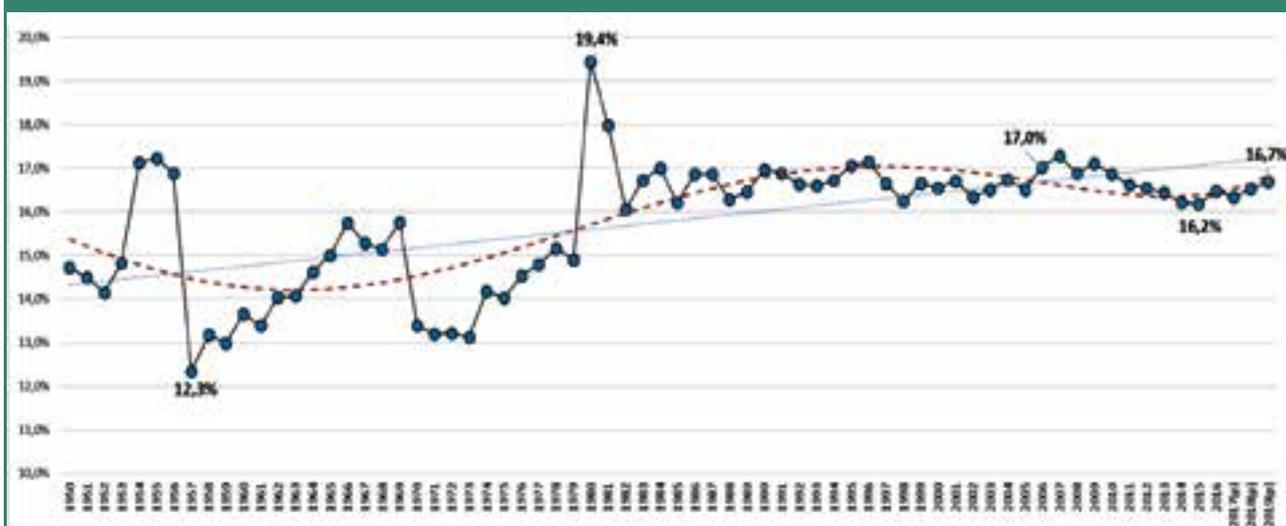
El grado de industrialización

En la actualidad, la participación de la Industria Manufacturera (IM) en el PIB en términos constantes es del 16%, esta participación se denomina también grado de industrialización. Efectuado el análisis sobre el comportamiento del grado de industrialización para el periodo comprendido entre 1950 al 2019 se pueden apreciar; un primer

período, entre 1950 hasta inicios de la década de los 70 en que la actividad industrial presentó una participación de hasta 17,2%; un segundo período comprendido entre 1970 hasta fines de la década de los 80 donde la actividad industrial fue en promedio de 19,4%, en ambos casos como consecuencia de las crisis del sector minero la IM aumento

su participación aspecto que no significa que la industria haya presentado un elevado crecimiento, sino que otros sectores perdieron importancia. La tendencia decreciente del grado de industrialización de los últimos años, se debe a que el sector hidrocarbúrico tiene mayor participación en el conjunto de actividades.

GRADO DE INDUSTRIALIZACIÓN EN BOLIVIA, 1950-2019 (EN PORCENTAJES)



Fuente: INE, elaboración Gerencia de Asistencia Técnica – GATIP - BDP

Si bien, el grado de industrialización ha presentado una tendencia a la baja de igual manera, esto no quiere decir que el sector haya decrecido; de hecho, el PIB de la IM en los últimos diez años ha tenido un comportamiento positivo, creciendo en

promedio en 4,8%, no obstante, otros sectores como la construcción y los servicios han tenido un mayor crecimiento.

En comparación con otros países de la región, en los últimos años (2016-2020) la IM del país

ha presentado un mejor desempeño, por ejemplo: Argentina ha tenido rendimientos decrecientes; Colombia crecimientos poco significativos; Ecuador y Perú tienen rendimiento negativo en los últimos años⁷.

7 http://estadisticas.cepal.org/cepalstat/WEB_CEPALSTAT/Portada.asp

EVOLUCIÓN DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA EN PAÍSES DE LA REGIÓN, 2012-2020 (EN PORCENTAJES)



Fuente: Cepalstat, Elaboración GATIP - BDP

Importancia de la Industria Manufacturera

Las cuentas nacionales describen la economía nacional en un cuadro económico de conjunto, el economista ruso Wassili Leontief hizo investigaciones respecto a una desagregación final del aparato productivo en un gran número de sectores, que permite ubicar los cambios de relaciones intersectoriales en el tiempo⁸. Este instrumento esta utilizada en muchos países para definir las estrategias de desarrollo y prever cambios en la estructura. Leontief trabajo tablas de entrada y salida para definir las políticas de desarrollo industrial en EEUU y Japón.

Con base en la matriz insumo producto y mostrar la importancia de la IM en la economía del país, se ha recurrido al cálculo

de los coeficientes Chenery-Watanabe de encadenamientos directos hacia atrás y adelante y los coeficientes de poder de dispersión y sensibilidad de Rasmussen, a través de estos coeficientes, es posible identificar si un sector de la economía es: i) Clave; ii) base; iii) inde-

pendiente; iv) de fuerte arrastre. Los resultados muestran que la mayoría de los sectores de la industria de Bolivia (8 a la 23) son base, clave o de fuerte arrastre, lo que significa que un cambio en estos repercute o impacta en algún sector o toda la economía en grados diferentes.



<https://www.mascontainer.com/bolivia-pib-del-sector-manufacturero-de-la-paz-caera-mas-de-8-el-2020/>

⁸ Leontief Wassili (1949), Miller, Ronald, Peter D. Blair 2009 (1985). Input-Output Analysis Foundations and Extensions

MATRIZ DE CONSUMO INTERMEDIO Y MATRIZ INVERSA (1990-2013)

ACTIVIDAD	1990		2013	
	CHENERY y WATANABE	RASMUSSEN	CHENERY y WATANABE	RASMUSSEN
1. PRODUCTOS AGRÍCOLAS NO INDUSTRIALES	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	III. Independientes	III. Independiente
2. PRODUCTOS AGRÍCOLAS INDUSTRIALES	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	III. Independientes	IV. Fuerte Arrastre
3. CDCA	III. Independientes	III. Independiente	III. Independientes	III. Independiente
4. PRODUCTOS PECUARIOS	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	III. Independientes	III. Independiente
5. SILVICULTURA, CAZA Y PESCA	II. Base	III. Independiente	III. Independientes	III. Independiente
6. PETRÓLEO CRUDO Y GAS NATURAL	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	IV. Fuerte Arrastre	I. clave
7. MINERALES METÁLICOS Y NO METÁLICOS	III. Independientes	IV. Fuerte Arrastre	III. Independientes	IV. Fuerte Arrastre
8. CARNES FRESCAS Y ELABORADAS	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
9. PRODUCTOS LÁCTEOS	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
10. PRODUCTOS DE MOLMERÍA Y PASTISERÍA	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
11. AZÚCAR Y CONFITERÍA	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
12. PRODUCTOS ALIMENTICIOS DIVERSOS	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
13. BEBIDAS	I. clave	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
14. TABACO ELABORADO	IV. Fuerte Arrastre	III. Independiente	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
15. TEXTILES, PRENDAS DE VESTIR Y PRODUCTOS DEL CUERO	I. clave	I. clave	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
16. MADERA Y PRODUCTOS DE MADERA	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
17. PAPEL Y PRODUCTOS DE PAPEL	I. clave	I. clave	I. clave	I. clave
18. SUSTANCIAS Y PRODUCTOS QUÍMICOS	I. clave	I. clave	I. clave	I. clave
19. PRODUCTOS DE REFINACIÓN DEL PETRÓLEO	I. clave	I. clave	I. clave	I. clave
20. PRODUCTOS DE MINERALES NO METÁLICOS	II. Base	III. Independiente	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
21. PRODUCTOS BÁSICOS DE METALES	I. clave	I. clave	I. clave	I. clave
22. PRODUCTOS METÁLICOS, MAQUINARIA Y EQUIPO	I. clave	I. clave	I. clave	I. clave
23. PRODUCTOS MANUFACTURADOS DIVERSOS	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	I. clave	II. Base
24. ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	III. Independientes	III. Independiente	III. Independientes	III. Independiente
25. CONSTRUCCIÓN	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base
26. COMERCIO - 22 RESTAURANTES Y HOTELS	III. Independientes	III. Independiente	III. Independientes	III. Independiente
27. TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO	III. Independientes	I. clave	III. Independientes	IV. Fuerte Arrastre
28. COMBUSTIBLES	II. Base	III. Independiente	III. Independientes	III. Independiente
29. SERVICIOS FINANCIEROS	IV. Fuerte Arrastre	I. clave	III. Independientes	IV. Fuerte Arrastre
30. SERVICIOS A LAS EMPRESAS	II. Base	IV. Fuerte Arrastre	II. Base	IV. Fuerte Arrastre
31. PROFESIÓN DE UNO O MÁS DE LOS SIGUIENTES	III. Independientes	III. Independiente	III. Independientes	III. Independiente
32. SERVICIOS DOMÉSTICOS - 35 55 40 M.F.P.R. - 30 COMPRAS	III. Independientes	III. Independiente	III. Independientes	III. Independiente

Fuente: INE

Es necesario remarcar que los modelos con un número variable de sectores que fueron realizados por Leontief y Pasinetti, aportan novedades al análisis del desarrollo porque toman en cuenta relaciones entre sectores de actividad que difieren a los modelos duales⁹ y los modelos de tres sectores de Lewis. Los modelos multisectoriales de producción como el presen-

tado, introducen la idea que la producción de bienes se hace con otros bienes¹⁰.

A pesar de estos altos incrementos en los niveles de inversión, se ha podido evidenciar los bajos niveles de inversión en el tema de innovación productiva, o de manera más clara, en investigación y desarrollo, tanto

en procesos productivos como en el aprovechamiento de nuevas tecnologías; para el 2014, este valor alcanzó a \$us13,8 millones que representó el 2,3% del total invertido en la IM ese año, aspecto que denota el bajo desarrollo empresarial; la mayor inversión correspondió a las grandes unidades económicas (84,1%)¹¹.

9 El modelo dual distingue dos sectores el tradicional que compone principalmente las actividades agrícolas y el sector moderno industrial. Donde existe la necesidad de transferir las fuerzas de trabajo excedente hacia el sector moderno. Fei, JC an G Rains. Development of the labor Surplus Economy: Theory and Policy. 1964. Uzawa (1963), Lewis (1954).

10 Sraffa, Piero. Production of commodities by means of commodities prelude to a critique of economic theory. 1975

11 Presentación Ministra Verónica Ramos, Productividad y Desarrollo Dialogo Público Privado. 2016

Principales características de la Industria Manufacturera

Haciendo un resumen de la IM en Bolivia esta se caracteriza por:

- ✓ Ser una industria muy básica, que crea productos con poco valor agregado o bajo nivel de transformación (industria de baja tecnología)
- ✓ Cuenta con recursos humanos poco calificados, una mayoría de la población ocupada apenas ha terminado el bachillerato y otra proporción importante la educación primaria.
- ✓ Sin considerar la actividad de refinados de petróleo, aproximadamente el 90% de la producción manufacturera se encuentra a cargo del sector privado.
- ✓ De las 124 mil unidades económicas, cerca de 93% son microunidades que se dedican principalmente a la producción de bienes no duraderos.
Las pequeñas y micro unidades son las que generan la mayor cantidad del empleo.
- ✓ Más del 70% de la producción corresponde a las grandes y medianas unidades económicas.
La actividad industrial se encuentra concentrada en las ciudades del eje central.
- ✓ Pocas son las unidades que desarrollan economías a escala y que han trabajado en el mejoramiento de sus procesos productivos.
- ✓ Los esfuerzos por desarrollar la ciencia, la tecnología y la innovación en el sector han sido mínimas e insuficientes.
- ✓ Existe una alta dependencia de insumos provenientes del mercado externo.
- ✓ Los niveles de productividad son bajos
- ✓ Hay ausencia de eslabonamientos intersectoriales e interindustriales a largo plazo.
- ✓ Bajos niveles de inversión.
- ✓ Es la tercera actividad en el país que concentra la mayor cantidad de población ocupada (2015: 10,3%).
- ✓ Los niveles de ingreso son mayores al promedio nacional.
- ✓ Es un sector dinamizador de la economía en constante crecimiento.
- ✓ Los precios de la manufactura se han mantenido en comparación a otros sectores.
- ✓ En el PDES se prevé una inversión de \$us2.286 MM para la industria manufacturera que generará más de 24 mil empleos directos.



<https://www.consuladodebolivia.com.ar/2017/02/19/la-cultura-jalqa-tejidos-formaciones-geologicas-fosiles-cerca-sucre/>



<https://www.paginasiete.bo/planeta/2020/5/28/de-jovenes-esta-des-empleado-en-el-mundo-en-bolivia-hay-180-mil-256786.html>



<https://social.shorthand.com/diarioeldeber/3yqSxFjNZc/el-trabajador-boliviano>

ALGUNAS POLÍTICAS PARA LA INDUSTRIALIZACIÓN IMPLEMENTADAS EN LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS

Complejos Productivos

Para mejorar los niveles de interrelación o cointegración el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural (MDPyEP), ha propuesto en su "Plan sectorial de desarrollo integral para vivir bien, Industria, Manufactura y Artesanía 2016 - 2020", trabajar con un enfoque de complejos productivos (CP)¹² de manera

integral trascendiendo territorios. Para su operativización, se han priorizado 13 CP (textiles, endulzantes, hortalizas, madera, insumos para la producción, transformación productos amazónicos, granos, papa, lácteos, cuero, carnes, coca y fruta). Para cada uno de estos complejos se cuenta con un plan de interven-

ción específica con empresas tanto públicas como privadas como agentes estratégicos y dinamizadores.

Estos 13 Complejos Productivos, fueron identificados a través de un "modelo de priorización" en base a los siguientes criterios¹³:

- a) Mayor potencial de desarrollo productivo: donde se considera las variables i) volumen de producción; ii) valor agregado; iii) generación de empleo; iv) capacidad de distribución (número de unidades productivas); v) volumen de ventas internas; vi) transformación de materias primas nacionales.
- b) encadenamientos: efectos multiplicadores en otros sectores productivos.
- c) contribución a la seguridad alimentaria con soberanía.
- d) Sustitución de Importaciones

Adicionalmente y de manera sistémica y complementaria se plantea desarrollar a través de la Plataforma Nacional de Innovación y Tecnología¹⁴; implementar mecanismos para facilitar el acceso a tecnología e innovación productiva para MyPEs, medianas y grandes empresas, a través de Centros de Tecnología e Innovación y Centros de Innovación Productiva¹⁵ a nivel nacional, así como el desarrollo

de procesos de investigación e innovación articulados a los complejos productivos priorizados desde empresas, universidades y entidades territoriales.

Para coadyuvar el desarrollo industrial se ha planteado el fortalecer y desarrollar "programas de calificación técnica de los recursos humanos", a partir de la coordinación entre los diferentes actores que trabajan en

la formación técnica, a nivel nacional y territorial en los complejos productivos priorizados; actualmente a través del MDPyEP y el Ministerio de Educación se están desarrollando estándares ocupacionales especializados¹⁶ y en su certificación para el reconocimiento de las habilidades y destrezas adquiridas mediante la experiencia laboral de las MyPEs.

¹² Se entiende por Complejo Productivo (CP) el conjunto de actores, actividades, estructuras y relaciones que comprenden la producción, transformación y comercialización de productos principales y subproductos, trascendiendo territorios. Según la visión del Ministerio, un CP integra los conceptos de cadena y cluster, incorporándose las características sociales y culturales de los actores, tratando de dar respuesta al nuevo modelo de economía social comunitaria con un enfoque amplio de interculturalidad y pluralidad para vivir bien. Se busca así generar un círculo virtuoso que pueda mejorar las condiciones para cada complejo en particular.

¹³ Estudio de "Priorización de actividades industrial y agropecuaria para el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural", 2013

¹⁴ Este está definido como Sistemas de Innovación definidos como la red de instituciones del sector público y privado cuyas actividades e interacciones inician, importan, modifican y difunden nuevas tecnologías (Freeman, 1995), o los elementos y relaciones que interactúan en la producción, difusión y uso de conocimiento nuevo y económicamente útil (Lundvall, 1994).

¹⁵ www.probolivia.gob.bo/centros-de-innovacion-productiva

¹⁶ Una especie de documento guía, donde se establecen los conocimientos y habilidades que cada trabajador y productor debe saber sobre su ocupación. Esta herramienta metodológica es elaborada y validada por los trabajadores más experimentados y otras entidades especializadas, quienes determinan los años de experiencia y las capacidades requeridas por cada uno de los postulantes en cada una de las ocupaciones.

Fondo para la Revolución Industrial Productiva (FINPRO)

El FINPRO fue creado con recursos del BCB para financiar emprendimientos productivos del Estado que generen excedentes y empleo. Para la constitución del FINPRO, el BCB transfirió \$us600 millones y concedió un crédito por otros \$us600 millones (\$us1.200 millones en total) con el fin de otorgar financiamiento a empresas públicas u otras que se conformen con participación mayoritaria del Estado. Los recursos de este fondo, concedidos desde 2013, han sido destinados a proyectos aprobados mediante Decreto Supremo¹⁷.

Según el reporte de Política Monetaria del BCB, se han otorgado préstamos para la industrialización en: Complejo Piscícola en el Trópico de Cochabamba;



https://www.eldiario.net/noticias/2017/2017_03/nt170314/economia.php?n=18&promiel-rinde-50-de-capacidad-instalada

Empresa Productiva de Envases de Vidrio de Bolivia (Emvivol), Complejo Apícola Yungas (Promiel), Planta Liofilizadora de Frutas, Planta ensambladora de Equipos de computación QUI-

PUS, Empresa de Transformación de Fibras de Camélido YACANA, Planta de Procesamiento de Estevia, Planta de cemento Oruro ECEBOL, entre los más importantes.

Nueva Ley Financiera para créditos productivos

Ley de Servicios Financieros No. 393 promulgada en Agosto 2013, señala que el sector productivo se constituye en uno de los sectores con mayor prioridad. El Artículo 94 de dicha Ley, establece que el Estado participará directa y activamente en el diseño e implementación de medidas para mejorar y promover el financiamiento al sector productivo de la economía, a través de las entidades financieras, a fin de lograr una eficiente asignación de recursos para apoyar la transformación productiva, la generación de empleo y la distribución equitativa del ingreso.

En este sentido, los Artículos 66 y 67 mencionan que el Estado definirá niveles mínimos de cartera que las entidades de intermediación financiera estarán obligadas a cumplir, debiendo priorizar la asignación de recursos con destino a vivienda de interés social y al sector productivo principalmente en los segmentos de micro, pequeña y mediana empresa urbana y rural, artesanos y organizaciones económicas comunitarias.

Posteriormente, la Autoridad del Sistema Financiero ASFI,

mediante reglamentación instruyó que los Bancos Múltiples debían mantener un nivel mínimo de 60% del total de su cartera, entre créditos destinados al sector productivo y créditos de vivienda de interés social, debiendo representar la cartera destinada al sector productivo cuando menos el 25% del total de su cartera. Por su parte, los Bancos PyME deberán mantener un nivel mínimo de 50% del total de su cartera de créditos, en préstamos a pequeñas, medianas y micro empresas del sector productivo¹⁸.

17 Informe Política Monetaria BCB, Enero 2016

18 El rol del sistema financiero en el nuevo modelo económico, social, comunitario y productivo, Rolando Olmos Alcalá, BCB, 2014

Estas políticas de financiamiento al sector productivo, así como inclusión y democratización de los servicios financieros, propiciaron el crecimiento de la cartera destinada al sector productivo. La mayor incidencia para el crecimiento de esta cartera correspondió a los sectores de industria manufacturera¹⁹.

Las políticas que coinciden con el crecimiento de esta cartera son las referidas a la mejora de los niveles de bancarización y la creación del Banco De De-

sarrollo Productivo Sociedad Anónima Mixta (BDP S.A.M.), entidad que tiene como finalidad principal la de promover el desarrollo del sector agrícola, ganadero, manufacturero, piscícola y forestal maderable y no maderable, otorgando servicios financieros y no financieros de manera directa o a través de terceros. II. El BDP S.A.M. tiene como rol estratégico: a) Fortalecer la presencia del Estado Plurinacional de Bolivia en el financiamiento y promoción del desarrollo del sector productivo

del país. b) Financiar la ejecución de las prioridades productivas y estratégicas establecidas en los programas y políticas estatales destinados al fomento del desarrollo del sector productivo. c) Participar activamente en el Sistema Financiero Nacional incidiendo en la mejora de las condiciones financieras para los actores del sector productivo. d) Promover el acceso a servicios financieros y no financieros por parte de los actores del sector productivo²⁰.

Nueva Ley Financiera para créditos productivos Crédito del Fideicomiso para la Reactivación y Desarrollo de la Industria Nacional (FIRE DIN)

El 17 de diciembre de 2020, el Presidente Luis Arce Catacora promulgó el Decreto Supremo 4424, a través del cual se destina Bs911,1 millones para créditos

dirigidos a personas naturales o jurídicas del sector productivo, para la reactivación y desarrollo de la industria nacional, con la tasa de interés más baja de la

historia crediticia una tasa anual fija del 0,5%.

Para la otorgación de este crédito se crearon dos Fideicomisos:

- El BDP-S.A.M., por un monto de hasta Bs468.400.000.
- El Banco Unión S.A., por un monto de hasta Bs442.710.000.

Los recursos de los fideicomisos autorizados provendrán de saldos disponibles de fideicomisos constituidos con recursos públicos, previstos en las Disposiciones Adicionales Decreto, además de otras fuentes de recursos internos y/o externas.

Los fideicomisos atenderán las solicitudes de los consumidores financieros que requieran financiamiento orientado al sector productivo, que promueva la Sustitución de Importaciones.

La Sustitución de Importaciones es una estrategia que impulsa el Gobierno para:

- ✓ incentivar la producción nacional;
- ✓ generar fuentes de empleo; y
- ✓ reactivar la economía boliviana

Mediante esta estrategia, los productores bolivianos deben promover la sustitución de los productos que importan por aquellos que son fabricados en el país.

Los objetivos de la Sustitución de Importaciones son:

- ✓ Transformar al país en una economía productiva, darle un valor a la industria nacional.
- ✓ Minimizar la dependencia de los bienes provenientes del exterior y promover la comercialización de bienes manufacturados y no de recursos naturales.

19 Boleín de la ASFI, Cartera de Créditos al Sector Productivo.

20 Ley 393 de Servicios Financieros Capítulo III Artículo 176,178

SIGUIENTES PASOS PARA LA INDUSTRIALIZACIÓN SELECTIVA EN BOLIVIA

En los últimos años, diferentes países y regiones han incorporado este concepto de “vuelta a la industria” en sus estrategias de desarrollo, tanto para sacar a sus economías de la recesión instalada como consecuencia de la crisis financiera, como para promover un sendero de crecimiento sostenible de largo plazo²¹. Como ejemplos se pueden mencionar: Reino Unido “Iniciativa por una Industria de Avanzada implementó un fondo de desarrollo industrial”. “Plan de Desarrollo Industrial” de India del año 2011 con el objetivo de aumentar la participación de la industria en el PIB de 16% a 25% para el 2025. Francia se creó en 2013 un ambicioso plan de financiamiento para promover “Productos para una Nueva Francia Industrial”.

Así mismo, realizando un análisis de la experiencia internacional de industrialización comparada, los proyectos nacionales que lograron la diversificación de su estructura productiva y al mismo tiempo incrementaron los niveles de bienestar social (Noruega, Finlandia, Singapur, Malasia y Alemania) contaron indiscutiblemente en los periodos de transición con consensos sociales, liderados por un Estado activo en el empleo de políticas industriales, operando en estrecho contacto con el sector privado.

El rol del Estado es clave para promover alianzas público privadas de cara a las nuevas cadenas globales de valor, tomando vanguardia de aquellos procesos de investigación, desarrollo e innovación que nos proponemos impulsar, mejorando la productividad, el empleo formal, agregar valor a los complejos productivos y capturando la renta de forma creciente con el ideal de desarrollo económico y diversificación de la matriz productiva.

Se sugiere continuar con la promoción del desarrollo en alimentos y los complejos productivos en: productos amazónicos (castaña, asaí), productos altamente nutritivos (quinua, tarwi, amaranto), litio y sus derivados, plantear

el desarrollo en bioeconomía²². Desarrollo de las tecnologías de la información y comunicación, con desarrollo del software, la electrónica y maquinaria industrial. También se plantea el continuar con desarrollo de la producción energética tanto con recursos renovables como no renovables, interrelacionada con otros sectores productivos.

No se debe perder de vista la atracción y negociación de inversión extranjera en sectores de alto valor agregado (desarrolladores de nuevas ventajas competitivas), la internacionalización selectiva de nuestras empresas y productos (globalización inteligente en nichos específicos del mercado global).

“

En los últimos años, diferentes países y regiones han incorporado este concepto de “vuelta a la industria” en sus estrategias de desarrollo, tanto para sacar a sus economías de la recesión instalada como consecuencia de la crisis financiera, como para promover un sendero de crecimiento sostenible de largo plazo.

21 columnistas.montevideo.com.uy/ucimprimir_301087_1.html, Viejos frenos, ¿impulsos nuevos? - Dr. Sebastián Torres.

22 que comprende la producción primaria, salud humana y animal, producción manufacturera y biocombustibles. Su finalidad es alcanzar un desarrollo socio-económico sostenible, a través de un uso eficiente de los recursos naturales. No es una rama de la teoría económica, sino un campo de estudio transdisciplinar, en el que participan además de economistas, científicos de otras áreas como la biología, la física etc.

10 HERRAMIENTAS PARA LA INDUSTRIALIZACIÓN



COMENTARIO FINAL

Después de haber revisado un panorama general de las políticas de industrialización en Bolivia se puede mencionar que las políticas de desarrollo industrial y crecimiento que se aplicaron, no fueron distintas a otras a nivel mundial pero el resultado fue totalmente distinto en cada uno de los periodos. ¿Porque Bolivia no creció igual o al mismo ritmo?, se pueden mencionar algunos factores estructurales como: el mercado pequeño, ausencia de capital social y tecnológico, falta de recurso humano capacitado, poco desarrollo de la innovación, problemas en los mercados de trabajo, financiero y de productos, alta volatilidad de los precios de exportaciones.

La política industrial planteada en este último periodo, estableció la intervención del estado central como actor directo, con el objetivo de modificar la matriz productiva, generando políticas sistémicas e integrales para la industrialización, en sectores: manufactureros, estas implementaciones tienen que estar acompañadas en consenso con diferentes instituciones departamentales y municipales, complementarias a este nuevo modelo social económico productivo, que recupera las prerrogativas sociales, reajustando la fábrica y los cimientos sociales,

éticos y culturales resellando la cohesión al servicio del bienestar social.

Como principales actores del desarrollo se debe generar una visión estratégica nacional para el impulso de algunos núcleos productivos claves en nuestra economía, con activa participación del sector público y privado con metas ambiciosas que comprometan recursos humanos, financieros, tecnológicos que permitan un círculo virtuosos con el objetivo de alcanzar una industrialización selectiva con crecimiento y desarrollo.

CONTRADICCIONES EN EL CAPITALISMO CONTEMPORÁNEO



55 |

57 |

58 |

59 |

61 |

CONTRADICCIONES EN EL CAPITALISMO CONTEMPORÁNEO



<https://www.elviejotopo.com/topoexpress/triunfo-y-crepusculo-del-capitalismo/>

Julio C. Gambina¹

Doctor en Ciencias Sociales de la UBA

| INTRODUCCIÓN

El capitalismo constituye un sistema de relaciones socioeconómicas contradictorias, entre las que sobresale la que existe entre el Capital y el Trabajo; aun

cuando no debe subestimarse la relación de competencia entre capitales de distinta composición orgánica. La concentración y centralización del capital

hace que aquellos capitales con mayor acumulación impongan mejores condiciones para la apropiación de plusvalor, no solo en su confrontación contra

¹ Doctor en Ciencias Sociales, Universidad de Buenos Aires, UBA. Profesor Titular de Economía Política en la Universidad Nacional de Rosario, UNR. Integra la Junta Directiva de la Sociedad Latinoamericana y Caribeña de Economía Política y Pensamiento Crítico, SEPLA.

el trabajo, sino también contra capitales de menor dimensión. Por eso, la lucha de clases se procesa más allá de la confrontación entre trabajadores/as y empresarios/as, sino que se amplía entre las distintas fracciones del capital, evidenciando la complejidad de la lucha de clases contemporánea. Es más, en su afán de expansión de la dominación del régimen del capital, se exagera la explotación y el saqueo de los bienes comunes, afectando a la naturaleza, base material de la vida, por lo que también debe considerarse la contradicción del Capital y la Naturaleza.

Producto de la transnacionalización del capital y la internacionalización de la producción y la circulación, estas contradicciones adquieren carácter global, mediadas por las legislaciones nacionales, no siempre funcionales a la demanda y objetivos del capital. Esa es la razón por la que se impulsan en la coyuntura, fuertes campañas en cada país, tendientes a promover transformaciones estructurales de carácter regresivo contra los derechos sociales, sindicales y colectivos, propios de otros tiempos donde la ofensiva de la lucha popular arrancó concesiones al gran capital. Aun cuando los organismos internacionales sugieren políticas fiscales y monetarias de asistencia ante la emergencia, continúan propiciando el ajuste y las reformas estructurales, entre ellas la modificación del régimen laboral y previsional.

Capital versus Trabajo, y Capital versus Naturaleza, constituyen

la esencialidad de las contradicciones actuales, que nos llevan a la recuperación realizada por Carlos Marx en El Capital, relativo a que la riqueza tenía madre y padre, la Naturaleza y el Trabajo. No hay valor o plusvalor en la historia del capitalismo, sin explotación y saqueo, en tanto eje de la "solución" actual para la recuperación capitalista en tiempo de crisis.

En ese sentido, bien vale recuperar el lugar que le fue asignado a la región latinoamericana y caribeña en la acumulación originaria del capitalismo, en su devenir y en la actualidad. La región contribuyó históricamente al desarrollo del capitalismo, y aun lo hace, desde un lugar de proveedor de materias primas,



Es más, en su afán de expansión de la dominación del régimen del capital, se exagera la explotación y el saqueo de los bienes comunes, afectando a la naturaleza, base material de la vida, por lo que también debe considerarse la contradicción del Capital y la Naturaleza.

en tanto insumos estratégicos de la producción. Es creciente la demanda de hidrocarburos, minerales diversos, alimentos o tierra, agua, biodiversidad, nuevos materiales, caso del litio, entre muchos de los cuales nuestra región tiene cantidades importantes. Claro que ese saqueo demanda la explotación de la fuerza laboral local con bajos salarios, mayor precariedad y en condiciones de trabajo alejadas de aquellas que existen en el capitalismo desarrollado, al tiempo que se procesa una fuga recurrente de profesionales y científicos para el desarrollo de la ciencia y la técnica en el capitalismo desarrollado.

Por ello, es que pensar las contradicciones del capitalismo actual supone pensar las especificidades que emanan de las peculiaridades de la explotación y el saqueo capitalista en América Latina y el Caribe en tiempos de crisis mundial. Una crisis que muestra los límites de las políticas liberalizadoras, hegemónicas desde hace medio siglo y que nos convoca a resolver esas contradicciones a favor de las necesidades sociales ampliadas en contra y más allá del capitalismo. Constituye un desafío para superar el orden capitalista y las condiciones presentes de disputa por la hegemonía del mismo, para la promoción de otro orden socioeconómico que transforme profundamente las relaciones sociales de producción y con ello, se habilite la construcción de un "Estado de transición" hacia una sociedad sustentada en la satisfacción de las necesidades sociales y el cuidado del medio ambiente y la naturaleza en su conjunto.

CRISIS CONTEMPORÁNEA

El mundo no termina de superar los problemas que se hicieron evidentes hacia 2007-09. De hecho, la información recoge un lento crecimiento de la economía desde entonces, agravado con la gran caída del 2020

derivada del COVID19. El tema sigue, y la reunión de primavera (del norte) del FMI y el Banco Mundial aportó nuevas proyecciones sobre la evolución de la economía mundial. Dice el FMI que el rebote del 2021 será ma-

yor al previsto hasta hace muy poco, pero con tendencia a reducir el ritmo de recuperación para el próximo año. Relata el informe de la reunión de los organismos:

“La economía mundial está recuperándose de la crisis más velozmente de lo previsto el pasado mes de octubre, gracias a una respuesta de políticas sin precedentes y a la rapidez con que se desarrolló la vacuna. Pero las perspectivas para la recuperación son muy inciertas y desiguales entre los países y dentro de cada país debido al variado margen de maniobra para la aplicación de políticas, las diferentes estructuras y rígides económicas, las vulnerabilidades preexistentes y el acceso desigual a las vacunas. Las elevadas vulnerabilidades financieras podrían plantear riesgos en el caso de que las condiciones financieras mundiales se endurecieran bruscamente. La crisis puede dejar cicatrices duraderas y exacerbar la pobreza y las desigualdades, al tiempo que el cambio climático y otros retos comunes se están tornando más apremiantes.”²

El debate se centra en el rebote respecto de la caída global del 2020, en el mundo, la región y el país. La tabla que sigue incluye los datos del informe de actualización de las perspectivas económicas realizado por el FMI³.



<https://eldiariodefinanzas.com/que-es-el-fmi-y-de-donde-obtiene-el-dinero-que-presta-a-paises/>

TERRITORIO	2020	2021	2022
------------	------	------	------

Resulta notorio la situación divergente entre EEUU y China por un lado y el resto de los países, aun cuando en nuestra tabla solo incluimos, además de los mencionados a Europa y a América Latina y el Caribe. Lo concreto es que el rebote de la economía es desigual, con China y EEUU como motores de la economía mundial, según los organismos internacionales. La perspectiva de mediano plazo es a la

2 FMI. Comunicado de la Cuadragésima Tercera Reunión del CMFI, 8 de abril del 2021, en: <https://www.imf.org/es/News/Articles/2021/04/08/communique-of-the-forty-third-meeting-of-the-imfc>

3 FMI. La economía mundial se está afianzando, pero con recuperaciones divergentes en medio de aguda incertidumbre, en: <https://www.imf.org/es/Publications/WEO/Issues/2021/03/23/world-economic-outlook-april-2021>
FMI. Co



<https://www.efe.com/efe/america/economia/el-fmi-cierra-su-reunion-sin-consenso-sobre-reconocimiento-a-guaido/20000011-3952339>

ralentización del crecimiento. Es en ese sentido que debe analizarse la capacidad de satisfacer necesidades del rebote de la economía en el ámbito mundial y en cualquier territorio. La gran caída del 2020 operó sobre una ralentización de la economía global desde la crisis 2007/09,

una tendencia que se sostendrá en el mediano plazo, agudizando los problemas sociales y la regresividad del orden económico y social. Vale agregar en el texto del Fondo la mención al impacto social en términos de “pobreza y desigualdades”, como al “cambio climático”, evi-

denciando las contradicciones que señalamos al comienzo de la nota.

La crisis capitalista exagera la explotación y el saqueo a costa de la propia vida, social y natural, agudizando las contradicciones entre el Capital y el Trabajo, entre los propios propietarios de los medios de producción en función de su concentración y centralización, tanto como las contradicciones entre el orden capitalista y la naturaleza, expresada en el calentamiento global y cambio climático. La lógica mercantil debe ser modificada por otra, des-mercantilizada, que promueva una producción y circulación asociando las necesidades del presente y del futuro, de las actuales y posteriores generaciones, en armonía con el metabolismo social y natural.

¿CÓMO SE PROCESA EL TEMA EN LA REGIÓN?

Señalamos que la crisis muestra los límites de la política hegemónica actual, la de la liberalización impulsada desde las dictaduras del cono sur de América en los setenta del siglo pasado, las que se potenciaron con el decálogo del Consenso de Washington en la última década del Siglo XX. El nuevo siglo habilitó expectativas globales que surgieron de procesos políticos y económicos emergentes en nuestros territorios de América Latina y el Caribe, instalando una agenda de crítica al “orden neoliberal”, no necesariamente al “orden capitalista”, lo que constituyó un límite de esos procesos de cambio. Se

sustentaron transformaciones productivas y de cooperación asumidas desde nuevos procesos de “integración no subordinada”, que excluían la histórica sumisión a la dominación estadounidense. Ahora, iniciada la tercera década del Siglo XXI puede observarse un panorama más complejo con relación a ese rumbo imaginado para la región.

En la primera década del siglo apareció una expectativa de cambios, incluso con recreación del horizonte socialista, no solo por el acercamiento con la experiencia cubana, quien ratificaba el proyecto socialista con adecuaciones, sino por nuevas

denominaciones asumidas por el proyecto emancipador, sea el “socialismo del siglo XXI”, el “socialismo comunitario” e incluso las perspectivas civilizatorias identificadas en las nuevas constituciones, casos del “vivir bien” o el “buen vivir”, cosmovisiones originarias resignificadas en nuestro tiempo. No constituyó el proyecto socialista el eje central del proceso de cambio, que se mantuvo en su tendencia más general de gestionar con perspectiva compensatoria el orden capitalista en la región. Para la segunda década, la contraofensiva del poder supuso retrocesos del clima de época, crítico a las políticas “neoliberales”

“

En la primera década del siglo apareció una expectativa de cambios, incluso con recreación del horizonte socialista, no solo por el acercamiento con la experiencia cubana, quien ratificaba el proyecto socialista con adecuaciones, sino por nuevas denominaciones asumidas por el proyecto emancipador, sea el "socialismo del siglo XXI" ...,

en caídas de gobiernos por mecanismos de dudosa constitucionalidad (Honduras, Paraguay, Brasil, Bolivia), que habilitaron procesos de vuelta a la ofensiva política y económica liberalizadora, desarmando avances del periodo inmediato anterior, que aun con límites obstaculizaba los proyectos de máxima del gran capital transnacional. Igual, en aquel periodo de crítica al neoliberalismo no se registraron cambios económicos sustanciales en cuanto a las relaciones de producción y circulación, por lo que la ofensiva capitalista retomó la iniciativa profundizando el ciclo reaccionario de la lógica de acumulación de ganancias y de dominación capitalista.

Se trata de una cuestión agudizada por las nuevas tendencias a la desaceleración de la economía mundial. Esto incluye el proceso de especulación financiera, precarización laboral y estímulo al delito (drogas, armas, trata de personas), en un marco de creciente militarización y actualización de los conflictos globales por los territorios y sus bienes comunes. Se trata de un proceso de exageración de las

contradicciones en el sistema capitalista, azuzando el conflicto internacional, incluso bélico. Por eso, la crisis mundial impacta especialmente en nuestra región, donde se abrieron expectativas de cambio, que se recrean con fenómenos de diverso contenido y reflejan incertidumbre y tensiones políticas.

Los cambios electorales en México a fines del 2018 y en Argentina a fines del 2019 recrearon las expectativas de un rumbo con potencial contra hegemónico, que a poco de andar muestra sus límites respecto a cambios profundos. Se requieren procesos de mayor radicalización en sus objetivos y en la disputa de consensos sociales para abordar un programa de transformaciones profundas. La construcción de un imaginario social mayoritario por transformaciones profundas en confrontación con el régimen del capital demanda de la construcción de una subjetividad consciente que despliegue un programa que hoy construye el movimiento social en la perspectiva de una sociedad para la emancipación.

sustentadas mayoritariamente en la región.

Lo que sobrevino fue una ofensiva política que se manifestó

| ELECCIONES RECIENTES

En estos días hubo elecciones en Bolivia, Ecuador y Perú, para gobernaciones en el primer caso y presidenciales en los otros. Los resultados, aun en análisis, con múltiples consideraciones según la orientación ideológica y política del o la comentarista, darán todavía mucho que hablar. Lo cierto es que todo está en movimiento, a izquierda y a derecha del arco político y no sirven consideraciones desde la emoción, sino de la complejidad y la crítica. Más aún si se pone en discusión el proceso electoral en Brasil en 2022 y que tipo de respuesta generará

en la sociedad la gestión Bolsonaro y el intento de retronar al gobierno, de Lula.



https://peru.as.com/peru/2021/04/11/actualidad/1618118546_875009.html



BOLIVIA: es un hecho que creció el desprestigio de un gobierno surgido de un golpe, entre fines del 2019 y del 2020, pero vale discutir cuál es el sentido común instalado entre los electores de ese país, más allá del 2020. El inmenso respaldo electoral al gobierno de Luis Arce, dista de los resultados locales que se dieron en dos elecciones desarrolladas a posteriori. Es un tema para estudios en profundidad sobre la conciencia social, los consensos electorales y los proyectos económicos, políticos y sociales en debate.



PERÚ: habilita la disputa en segunda vuelta con opciones de baja votación ante la dispersión de fórmulas presidenciales, dando cuenta de una crisis de representación de larga data. Más allá de cualquier caracterización, la contienda ofrece en primer lugar un candidato de la izquierda con antecedentes recientes en la lucha social docente en 2017 y por el otro, un imaginario de derecha con la heredera de un líder golpista asociado a la corrupción, con un legado en medio de la pandemia de gravosas consecuencias sociales.



ECUADOR: fue sorpresa y convoca a desapasionados exámenes sobre las valoraciones de la sociedad en el ejercicio del voto. Es que el gobierno actual y saliente tiene origen en la supuesta continuidad del proceso iniciado por Rafael Correa y, sin embargo, ejerció el gobierno con la política más cercana al programa liberal del nuevo ganador, claramente identificado con la derecha y el liberalismo. Las nociones de derecha y de izquierda aparecieron sin nitidez en un debate que exacerba pasiones sobre el contenido de los proyectos civilizatorios de este tiempo.

Es cierto que cada caso tiene especificidad, pero se trata de tres países con fuerte presencia de población originaria, que más allá de largas y centenarias luchas indígenas, es en los últimos años que se hicieron visibles las reivindicaciones de los pueblos originarios para el conjunto de la sociedad. En todos los casos juega la manipulación

mediática y de redes, desafiando a la política crítica y por las transformaciones profundas de las relaciones de producción.

Las Constituciones del 2009 en Bolivia y Ecuador, recuperaron visiones históricas relativas al Vivir Bien o al Buen Vivir. Son cosmovisiones que discuten el orden social contemporáneo y

recuperan un debate, muchas veces escamoteado, sobre problemas estructurales de las relaciones sociales de producción y entre los seres humanos y la naturaleza. De hecho, los pueblos originarios tienen identidad previa a las "nacionalidades" construidas en los últimos doscientos años, conmemorados por estas horas

como gestas independentistas. La tradición indígena antecede a las nacionalidades actuales, por eso la "plurinacionalidad" es parte constitutiva de un debate del presente, cuestionando una concepción conservadora sobre los modos de organización y representación a futuro.

Nuestras constituciones reconocen la presencia de pueblos originarios, pero subordinados a una lógica civilizatoria dominada por el régimen de propiedad capitalista. Fue la posesión y no la propiedad la forma organizativa precolombina y de luchas por la independencia. Por ello, junto

a lo "plurinacional" emerge el debate por las formas comunitarias de organización económica de la sociedad, precisamente en un momento en que la realidad pandémica devuelve el resultado regresivo de políticas de liberalización y privatización exacerbadas en el último medio siglo.

| RECREAR PROPUESTAS DE TRANSFORMACIÓN

Estas cinco décadas son las que estamos evaluando en el presente, ya que, desde la presentación del neoliberalismo bajo la dictadura chilena, y su proyección mundial, Reagan y Thatcher mediante, la realidad de crisis hace evidente la recreación del orden. Fue la recesión mundial del 2007-09 y la posterior ralentización del crecimiento económico agravado por la pandemia, lo que puso en discusión cómo reorganizar el sistema de relaciones, la economía y la política. Así emergieron en los últimos años las nuevas derechas y las búsquedas de unas izquierdas que habían sido conmovidas con la ruptura de la bipolaridad mundial. No solo es lento el ritmo de crecimiento económico, objetivo instalado de la "normalidad capitalista", sino, que es visible el agravamiento de todos los indicadores sociales, especialmente la desigualdad, en tanto empobrecimiento relativo de la mayoría social globalmente considerada.

Es un tema destacado en América Latina y el Caribe, que en la coyuntura se manifiesta con crudeza en el impacto del COVID19, ahora en una segunda ola que

afecta a países que hasta hace poco parecían alejados del flagelo que acosa a la humanidad. La región latinoamericana y caribeña no es la más pobre del mundo, pero sí la más desigual. Es un tema derivado de su fuerte inserción colonial primero y luego dependiente del capitalismo hegemónico por Europa y EEUU en los dos últimos siglos, los años de la "independencia" que conmemoramos en nuestro tiempo. Si la región fue sustancial en el origen del capitalismo, descubrimiento y conquista mediante, en la actualidad se profundiza el papel de proveedor de recursos e insumos estratégicos para la producción dominada por las transnacionales.

“

La región latinoamericana y caribeña no es la más pobre del mundo, pero sí la más desigual.

en la región se asocian a la búsqueda de un rumbo estratégico, que remite para algunos a la subordinación a las tendencias hegemónicas por la liberalización que sustentan las derechas, mientras que, para otros, se asocia al imaginario de otro mundo posible desde las izquierdas. Un desafío que tiene en Cuba el principal experimento, desde hace una década en actualización del modelo económico.

En definitiva, se discute la base material, económica, de la producción y circulación de bienes y servicios que satisfacen las necesidades sociales, al tiempo que contemplan la defensa de los bienes comunes y la naturaleza.

Las luchas continentales en nuestros territorios tuvieron tradición anti colonial y luego antiimperialista, con un momento de relativa mejora en las condiciones de vida en tiempos de la industrialización, entre los 50/70 del Siglo XX, agotada con la novedad neoliberal que avanzó en todo el continente y que hoy está en crisis.

Buenos Aires, 14 de abril de 2021.

AVANCE DE INVESTIGACIÓN DEL PROYECTO: LITIO Y SANGRE EN EL ESTADO BOLIVIANO

LITIO: RECURSO ESTRATÉGICO PARA EL DESARROLLO



64 |

69 |

AVANCE DE INVESTIGACIÓN DEL PROYECTO: LITIO Y SANGRE EN EL ESTADO BOLIVIANO

LITIO: RECURSO ESTRATÉGICO PARA EL DESARROLLO



Potencias extranjeras y empresas transnacionales quieren apropiarse, con el consentimiento de malos ¿bolivianos?

W. Abraham Pérez Alandia.
Docente Investigador Titular de la UMSA

El debate sobre el golpe de Estado en Bolivia y su relación con los importantes recursos naturales que posee el territorio, es más que evidente. Sobre todo, en lo que se refiere a los recursos evaporíticos ubicados en el Salar de Uyuni, sud oeste del territorio y el resto de los salares existentes. El golpe de Estado del 10 de noviembre del 2019, tuvo motivaciones para someter la economía de nuestro país, bajo la lógica de dependencia política y económica, esto es, al servicio de la hegemonía del capital transnacional. Estamos frente a un hecho históricamente determinado, una continuación de mantener a Bolivia bajo el sometimiento de dependencia estructural. La teoría de la Dependencia se constituyó en el paradigma, ampliamente desarrollada y difundida en la década de los 70 y 80, en nuestra América. Surge hoy, la necesi-

dad de retomarla y refrescar sus argumentos, para comprender, como continúan estas relaciones entre metrópoli y satélites o, entre países centro y países de la periferia. En tanto que, la teoría convencional, representada por la neoclásica, carece de estructuras teóricas que permitan entender estas relaciones centro periferia; en la región se desarrollaron, las teorías estructuralistas del pensamiento latinoamericano, para retomarlas y actualizarlas a nuestros tiempos.

El Litio es un recurso estratégico para el fortalecimiento de la economía boliviana y el desarrollo integral de su población. Es un recurso natural que sirve para la obtención de varios derivados y principalmente para emprender el cambio energético en industrias como la automotriz. Los vínculos productivos

que tiene este recurso natural son múltiples, es un metal necesario para la transformación de la matriz energética, la fabricación de baterías de ion litio (BIL) recargables, teléfonos inteligentes (celulares) depósitos de energía eléctrica, equipos para la medicina de alta tecnología, herramientas de trabajo, automóviles eléctricos, motocicletas, etc, etc.

La codicia de los empresarios transnacionales, del imperio norteamericano y sus aliados (como Canadá) han provocado la intervención en el golpe de Estado del 10 de noviembre del 2019. Estas potencias no pueden permitir que un país como Bolivia ejerza soberanía sobre los recursos naturales que están en su territorio. Lo hicieron con la plata, con el estaño, con los hidrocarburos y ahora, lo harán con el Litio.



<https://www.infobae.com/america/america-latina/2019/11/16/violentos-enfrentamientos-en-cochabamba-entre-cocaleros-y-la-policia-reportan-5-muertos/>

La evidencia de que capitales transnacionales provocaron y financiaron el golpe de estado del 10 de noviembre del 2019 en nuestro país es de conocimiento internacional y nacional, cuya prueba se evidencia a través de un Twitter (correo electrónico en red) donde: un alto ejecutivo de Tesla (fábrica de automóviles eléctricos), Elon Musk, declara, con el cinismo que caracteriza a los "hombres poderosos" haber financiado el golpe de estado en Bolivia. Cínico imperialista, pedante y racista del siglo XX y XXI, que transparenta el carácter de injerencia, de sus empresas, en países que tienen recursos naturales. Históricamente, los capitales transnacionales estuvieron y están dispuestos a asaltar, típica piratería de tiempos actuales: "Derrocaremos a quienes queremos derrocar" esos fueron los términos que utilizó Elon Musk.

El poco conocimiento que tiene este ejecutivo idiota, servil del capital transnacional, sobre los movimientos sociales en Bolivia y su férrea defensa de los recursos naturales, le permite vociferar sus amenazas. Este rastrero no sabe de la guerra del agua, de la guerra del gas, de las luchas del pueblo boliviano cuando el gobierno de Paz Zamora quiso concesionar el Salar de Uyuni a la Litho Corporation.

Siendo que el Litio es un metal estratégico que, su explotación logrará grandes ingresos para países que cuenten con este recurso natural, podría ser un gran negocio para quien tenga en su poder la concesión para su explotación y transformación



<https://www.france24.com/es/20191223-los-muertos-de-senkata-en-bolivia-una-herida-que-no-cicatriz>

del mismo. Estamos frente a la disyuntiva de: "buenos ingresos para el estado soberano y sus habitantes, o, enormes ganancias para el capital transnacional que logre doblegar a los malos gobernantes de nuestro país, es decir un gobierno de la derecha, como la del corrupto Carlos de Mesa y su banda de golpistas o aliados políticos.

A pesar de que Bolivia comenzó un recorrido estratégico, para ejercer soberanía con este recurso, desde el 2008, es de lamentar que este devenir se ve truncado con el golpe de estado y la dictadura de una derecha reaccionaria que intenta tomar en sus manos la decisión de, qué hacer con este recurso. Siendo que el golpe fue financiado por la empresa Tesla, los empresarios de la oligarquía del oriente, con la complicidad de instituciones que, en su calidad de "defensores de la patria", como las FF.AA, la Policía, algunas universidades públicas, la mayoría de las universidades privadas, las iglesias y embajadas como

la del Brasil y norte americana, ¿Cómo es que se debe interpretar este accionar de traición a la patria?, ¿Qué pensamiento teórico o académico nos puede dar las luces para comprender semejante intromisión externa? Urge la necesidad de una interpretación, como aproximación necesaria. Las respuestas a estas interrogantes, permitirán la comprensión para ser consideradas en la población y organizaciones sociales del país y de la Patria Grande, Nuestra América.

Muchos documentos académicos, científicos y artículos de prensa, en Europa, EE.UU, China y otras latitudes de este planeta comentan y explican sobre el carácter multiuso del Litio, El Premio Nobel de Química del 2019 fue otorgado, precisamente, por ser uno de los creadores de las BIL (Baterías de Litio).

Lamentablemente, muchos académicos bolivianos, no estudiaron la estrategia y las políticas que se habían diseñado y publicado respecto a la industria-

lización de Litio boliviano. Los masters y doctores de la oficial academia boliviana solo acusaban de extractivista al modelo económico que se propuso ejercer soberanía sobre este recurso natural, el Litio. No se daban cuenta que, en realidad, lo de extractivista de nuestro país era el resultado de la "dependencia estructural" en la que se desarrolló la situación política y económica de nuestro país, desde su fundación (agosto de 1825). La hipótesis a demostrar es que: "El capitalismo es extractivista".

Debido a los pésimos gobernantes e intelectuales que tuvo Bolivia, no pudimos ejercer soberanía en el uso de nuestros recursos naturales, históricamente estuvimos sometidos a la división internacional del trabajo, desde 1825, e incluso antes de que declaremos nuestra libertad política. Ya los invasores europeos (los españoles), sometieron nuestros metales preciosos, como la plata y el oro, a la rapiña europea. Gracias a los metales preciosos saqueados desde nuestros países, el capitalismo se potenció en sus inicios, para luego someternos a las decisiones que tomaban sobre el destino de nuestros recursos naturales.

Los estados desarrollados como Inglaterra y los Estados Unidos sometieron a nuestro país al rol de extraer materias primas y vender a precios de gallina muerta, no permitieron que coloquemos valor agregado, que industrialicemos estos re-

ursos. El carácter extractivista de nuestra economía, por tanto, se impone desde la Dependencia Estructural¹ a la que fuimos sometidos, desde 1825. De-

pendencia Estructural a la que quieren seguir sometiéndonos. Antes con La Plata, pasando por el Estaño y el Gas, ahora con el Litio.



Por su lado, la históricamente mediocre prensa nacional e internacional: radio emisoras, canales televisivos, prensa escrita, no fueron, ni son capaces de informar a la población sobre los peligros de seguir profundizando el camino de la dependencia. Esta prensa mediocre, con el perdón de las excepciones, se ocupa de superficialidades que adormecen la mentalidad de la población, en todos sus estratos: jóvenes que se embohan mirando programas como, calle no sé qué cuantos, o noticieros que hacen apología de la situación actual o, se ocupan de falsas acusaciones a líderes y

programas liberadores. En suma "la prensa de nuestro país es estiércol", así como lo es la prensa internacional como CNN.

No creemos que haya boliviana o boliviano que consientes e informados, quiera seguir en esa humillación externa, ni querer ese destino para nuestras generaciones futuras. Claro está que, en toda sociedad existen los traidores y vende patrias, capaces de entregar nuestros recursos al capital transnacional y sus bastardos, luego estos personajes huyen del país para gozar de sus milloncitos en otro país, las historia los recuerda

1) VALENZUELA Feijjo, José: "¿Qué es el Patrón de Acumulación?"; Facultad de economía UNAM: 1990.

con nombres y apellidos: Patiños, Sanchez de Lozada y, otros.

Surge la necesidad de retomar y actualizar teorías que explicaron, con ilustraciones reales el carácter de la dependencia. Desde este punto de vista, la construcción teórica del capitalismo extractivista nos permitirá entender los momentos históricos que estamos atravesando. En tanto y en cuanto las decisiones del destino de nuestros recursos naturales se tomen por el capital transnacional. Nosotros, como país, estamos bajo el fenómeno de la "dependencia estructural", somos capitalismo periférico o capitalismo dependiente. Ese tipo de capitalismo es evidentemente "extractivista". No por voluntad colectiva, de sus mayorías, sino por tener élites dominantes, con poder económico y político, que nos sometieron a esta infame situación.

Los grupos de poder, sus operadores políticos y las instituciones represoras (FF.AA, Policía) fueron constituidas para someterse a la voluntad y las instrucciones que provienen desde los mandos del poder económico capitalista.

Por su parte, el capital transnacional, cuenta con la recuperación de la ganancia capitalista, reajustando los mecanismos de opresión a los países que poseen recursos naturales en su territorio. Dicho objetivo, permitirá que la factura de la crisis y la recuperación del capitalismo, la paguen los países dependientes, permitiendo que saqueen sus recursos naturales y el proceso de la acumulación capitalista se reanude en favor de las élites propietarias del capital, dejando migajas para los operadores políticos de nuestros

países que, se sometieron como bestias a este propósito. Esas bestias son todos los grupos conservadores y las instituciones represoras que sangraron a la población (Senkata y Sacaba y otros) todo para entregar en bandeja, el oro blanco de los bolivianos, es decir el Litio.

El argumento de que los bolivianos no tenemos capital humano para hacernos cargo de la industrialización del Litio, es la otra farsa que maneja las bestias entreguistas. O, como está sucediendo en estas épocas electorales: hay un candidato que está ofreciendo los avances que ya fueron logrados y demostrados en los proyectos de industrialización del Litio, el político apodado Kiko, que no es el mexicano sino el norteamericano, agente de la CIA.

PLANTA INDUSTRIAL DE CARBONATO DE LITIO PARALIZADA POR EL GOBIERNO TRANSITORIO



<https://plurinacional.info/2020/09/25/construccion-de-la-planta-de-carbonato-de-litio-en-uyuni-esta-paralizada/>

Queda evidente la existencia de una empresa corporativa, al igual que YPFB, para la industrialización del Litio. Esta empresa se llama Yacimientos del Litio Boliviano, cuyos avances son significativos. Avances que lamentablemente fueron abandonados por la dictadura actual, con el objetivo de privatizar y entregar a sus amos, del capital transnacional. La ilustración

muestra el abandono evidente de las obras que estaban siguiendo su avance programado.

Este análisis y sus conclusiones también es compartida por otros intelectuales y profesionales en toda la región y el mundo. Por ejemplo, una entrevista realizada y publicada (By Resumen Latinoamericano on

7 octubre, 2020) al economista **Fabio Castro** y el politólogo **Fernando Ustariz**, de la **Universidad Federal de Brasil ABC**, analizan el papel del nuevo "oro blanco" como factor de industrialización, cambio de matriz productiva y soberanía del país con la mayor reserva de litio del mundo. Estos académicos opinan en una de sus respuestas lo siguiente:

"U: La entrada de Evo Morales en el gobierno se produjo en contra de lo que muchos de los analistas e incluso movimientos sociales llamaron "colonización del Estado". Es decir, el Estado que se sometió a intereses externos, funcionando como una neocolonia que también pretendía intervenir para colonizar las costumbres y forma de vida de la gente. La colonización estatal es un sello distintivo de la extracción de minerales en Bolivia. Las élites de ese país están acostumbradas a funcionar de esta manera, como en otros países de América". (<https://canalabierto.com.ar/2020/10/06/litio-desarrollo-regional-y-ruptura-con-el-proceso-neocolonial-en-bolivia/>)

En otra parte de la entrevista el economista el economista Fabio Castro, responde que:

"C: La desintegración fue fundamental para mantener segregados a nuestros países en este proceso colonial. Y no es diferente con el litio. Tanto Argentina como Chile producen litio a través de empresas multinacionales y no para el mercado interno, para el mercado regional. Los autos eléctricos no se producen en América Latina. Toda esa riqueza va al exterior, para ganar valor agregado y luego ser vendida." (Idem).

AUTO ELECTRICO QUANTUM MOTORS S.A-BOLIVIA



<http://www.sectorelectricidad.com/26912/conoce-a-quantum-el-primer-auto-electrico-100-boliviano/>

De igual forma, la posibilidad de tener una industria automotriz boliviana, había comenzado con sus primeras experiencias en Cochabamba, una futura empresa privada boliviana, ensambló un automóvil con batería de litio boliviano, cuya fotografía ilustra esta afirmación. La empresa es la Quantum S.A y el automóvil ensamblado es boliviano.

En suma, dado que la urgencia de la toma de decisiones está en manos de los bolivianos y bolivianas que, participarán en las elecciones de octubre y en relación a este recurso natural, tenemos dos caminos claramente diferenciados: La disputa en las elecciones es: En un extremo el proyecto soberano de industrialización, que impli-

ca desarrollo de la tecnología y participación de muchos sectores de la economía boliviana, públicos y privados, productivo para Bolivia, con los beneficios de distribución de riqueza para nuestra población. Por el otro extremo, la venta de este recurso (a precios que nos impongan las transnacionales), dejando para los bolivianos miserias de so-

brevivencia. Consolidando, con este recurso que: en el marco de la teoría de las ventajas comparativas, el capital transnacional se instale en los mercados internacionales, con la producción de productor industriales, baterías de litio, cuya materia prima es obtenida, sometiendo al país, propietario del recurso natural al rol de mero extractivista.

| LITIO Y MERCADO MUNDIAL

Las expectativas sobre el Litio y sus múltiples usos se han multiplicado en los últimos años, sobre todo con el incremento de las preocupaciones por el uso de energías contaminantes del medio ambiente. La fabricación de automotores que utilicen otros combustibles o energías limpias es cada vez más necesaria. El impulso sobre la utilización del Litio se vuelve más intenso, debido al incremento en la fabricación y venta de autos eléctricos y el desarrollo de baterías para artículos tecnológicos, las perspectivas crecen sobre el mercado del litio y con ello la infrenable ambición del capital transnacional para recuperar la tasa de ganancia y su dominio en los mercados mundiales.

El litio, denominado también, como el oro blanco de nuestros tiempos, se encuentra, en la tabla periódica de minerales en el primer espacio, es el metal más liviano de esta tabla periódica, resulta que se convirtió en un insumo clave para la poderosa industria de los autos eléctricos, así como para la fabricación de baterías recargables, para teléfonos celulares, para los computadores portátiles y muchos otros productos enlistados en la nueva revolución industrial que estamos viviendo.

Las fuentes principales de este recurso natural, el Litio, se encuentran en el Triángulo del Litio", denominado de esa ma-

BATERÍA DE LITIO PARA VEHÍCULOS ELÉCTRICOS



<https://talleractual.com/tecnica/electronica-y-electricidad/7134-baterias-de-ion-litio-para-autos-electricos>

BATERÍAS DE LITIO



<https://foto321.com/blog/tutoriales/las-baterias-de-litio-como-utilizarlas-y-trucos/>

nera por encontrarse, los salares más importantes, en tres países: Argentina, Bolivia y Chile, estos salares son recursos naturales que sumados acumulan más del 50% del total mundial. Otros países que cuentan con este recurso son: China, Estados Unidos, Australia y Canadá. Es de observar que estos países son fuertes económicamente y por ello, dispuestos a apropiarse de todo el recurso de los salares para transformarlo en varios productos, sobre todo, en baterías de litio.

Dado que, si el modelo neoliberal, imperaría en estas los tres países del triángulo es lógico imaginar el proceso de expropiación del recurso a los tres países, mediante instrumentos ideológicos, políticos y de práctica de piratería, es decir por la razón neoliberal o por la fuerza militar.

Una alianza estratégica de estos tres países del triángulo o puede constituirse en una experiencia histórica nunca vista en la región. Claro que está claro que, un proyecto transfronterizo de semejante envergadura, en defensa del recurso y de los propietarios naturales del mismo, las poblaciones nacionales de los tres países, marcaría un momento histórico trascendental. Naturalmente que las condiciones para ese acontecimiento histórico, son varias. Aspecto que desarrollaremos más adelante, el tema de propuesta de "Los dos triángulos del Litio".

Cada teléfono celular inteligente necesita entre dos y tres gramos de Litio, un computador portátil requiere de 30 gramos, en tanto que una Tablet necesita 18 gra-

mos de este recurso, el Litio. En la industria de los automóviles el uso del Litio varía entre 1,6 a 22,6 kilos.

En el periodo del 2017, el mayor consumidor del Litio fue la China, después se ubicaron Japón y Corea del Sur. Obsérvese que

son los mayores productores de mercancías que necesitan de este recurso natural, el Litio.

El gráfico 1 nos muestra las proyecciones de la demanda del Litio, entre el 2018 al 2023, en toneladas de LCE.



Proyección acorde con muchos informes de instituciones y especialistas en la materia.

Por ejemplo, el Banco Mundial⁴, realizó proyecciones de la demanda de Litio y otros metales que se complementan para la descarbonización energética, dicha proyección está calculada hasta el 2050, según la cual: "la demanda mundial de litio aumentará en 965% con relación a 2017. En el mismo periodo, el Cobalto tendrá un aumento de 585%, la Grafita 383%, el indio 241%, Vanadio 173%, Níquel 108%, Plata 60%, Neodimio 37%, Molibdeno 11%, Aluminio 9%, Cobre 7% y Manganeso 4%. De todos los minerales que inter-

vienen intensivamente en las industrias de bajo carbono, el litio muestra el mayor crecimiento de la demanda proyectada.

Los análisis geoeconómicos sobre las proyecciones de la demanda de estos recursos naturales, estratégicos para el cambio de la matriz energética o la descarbonización, deben tomar en cuenta la proyección de la demanda mundial y la existencia de las reservas naturales correspondientes.

Desde esta perspectiva, en la medida en la que es posible garantizar la producción en el largo plazo, será posible calcular uno o varios ciclos tecnológicos.



ECONOMÍA
UMSA



El Economista

Junio, Julio / 2021 N° 59 Nueva Época



UNIVERSIDAD MAYOR DE SAN ANDRÉS